

Financial reporting 2nd quarter 2023

Sandnes 08.09.2023



Agenda

- Growth and improved banking
- Key figures
- Credit quality



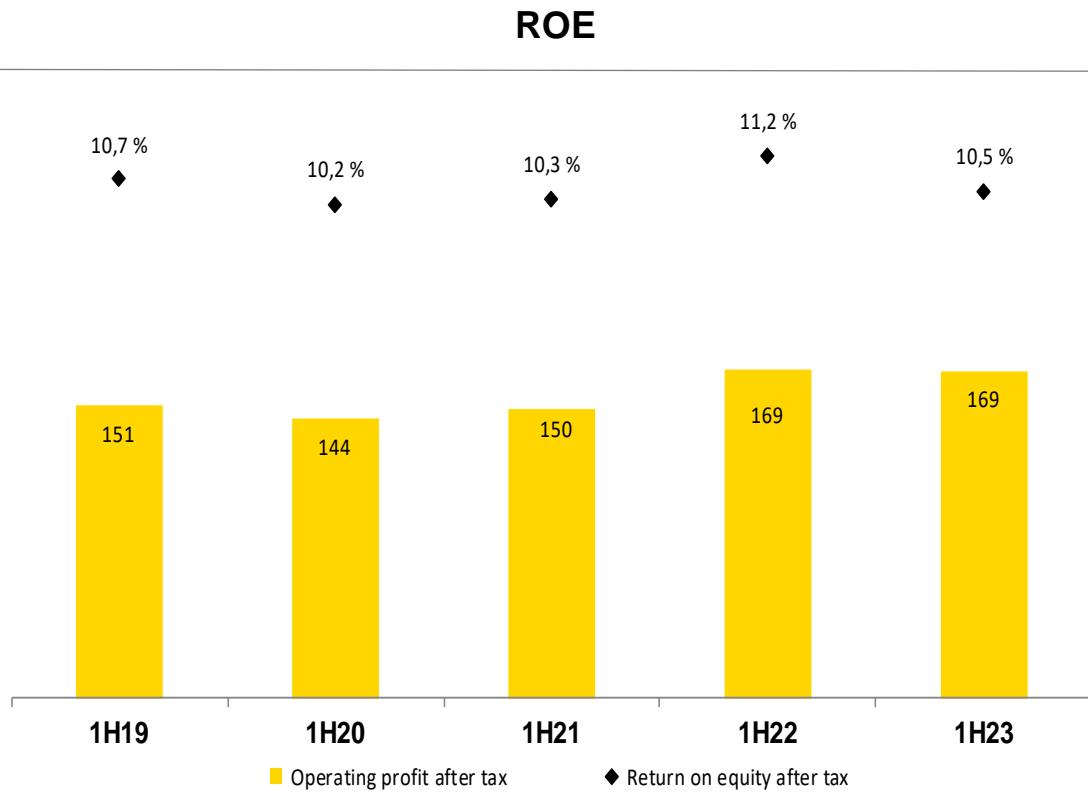
Vil du ha en
bank som
kjenner deg?

Hos oss får
du din egen
rådgiver!

Den
Gule
Banken
Sandnes Sparebank

Den Gule Banken, Sandnes Sparebank

Good start to the year, strong development in underlying banking operations

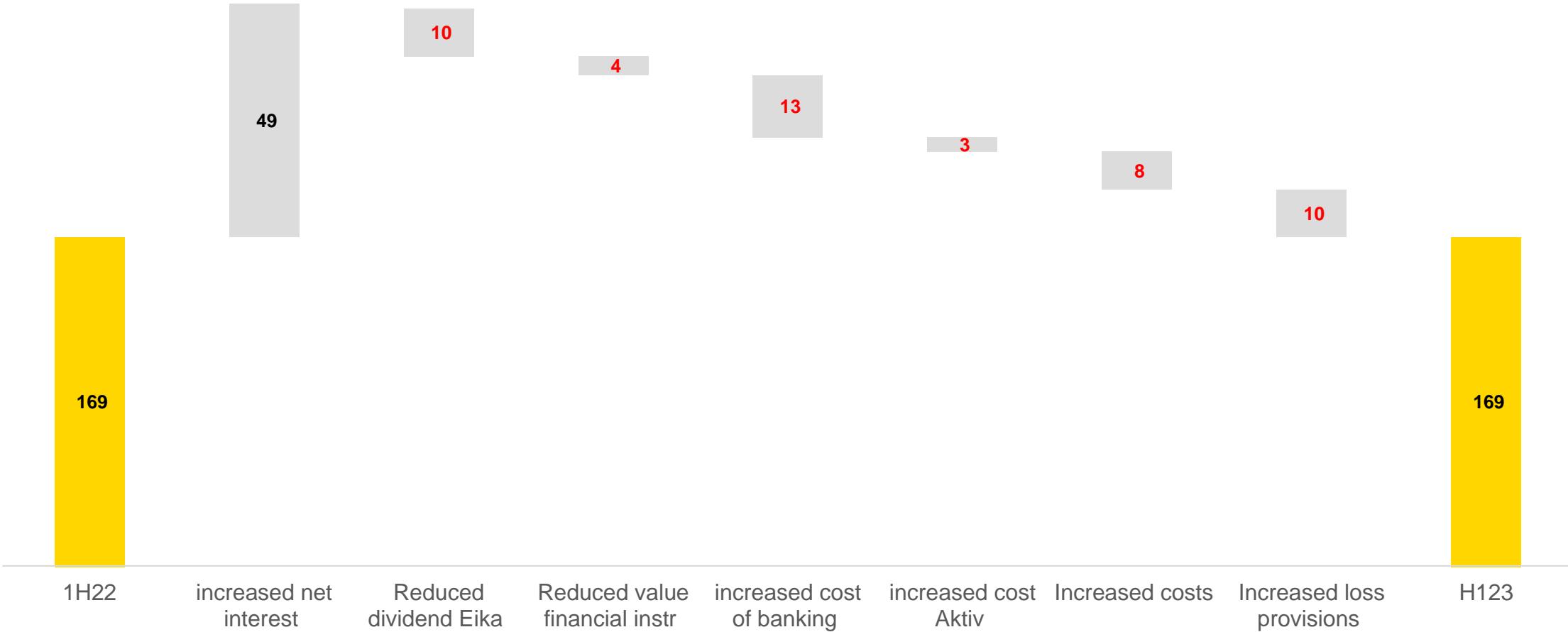


Summary

- Profit after tax M NOK 168,7 (169,4)
- ROE on equity after tax 10,5 % (11,2 %)
- ROE on equity after tax, without conversion costs, first half of the year 11,3 % (11,7 %)
- Profit per ECC (EPS) of NOK 5,1 (5,1)
- Lending growth last 12 months of 8,0 % (6,1 %)
- Net interest margin of 1,75 % (1,57 %)
- Net loss of M NOK 12,8 (3,2)
- Costs M NOK 187 (162,5)
- Solid bank with CET1 17,1 % (16,9 %)

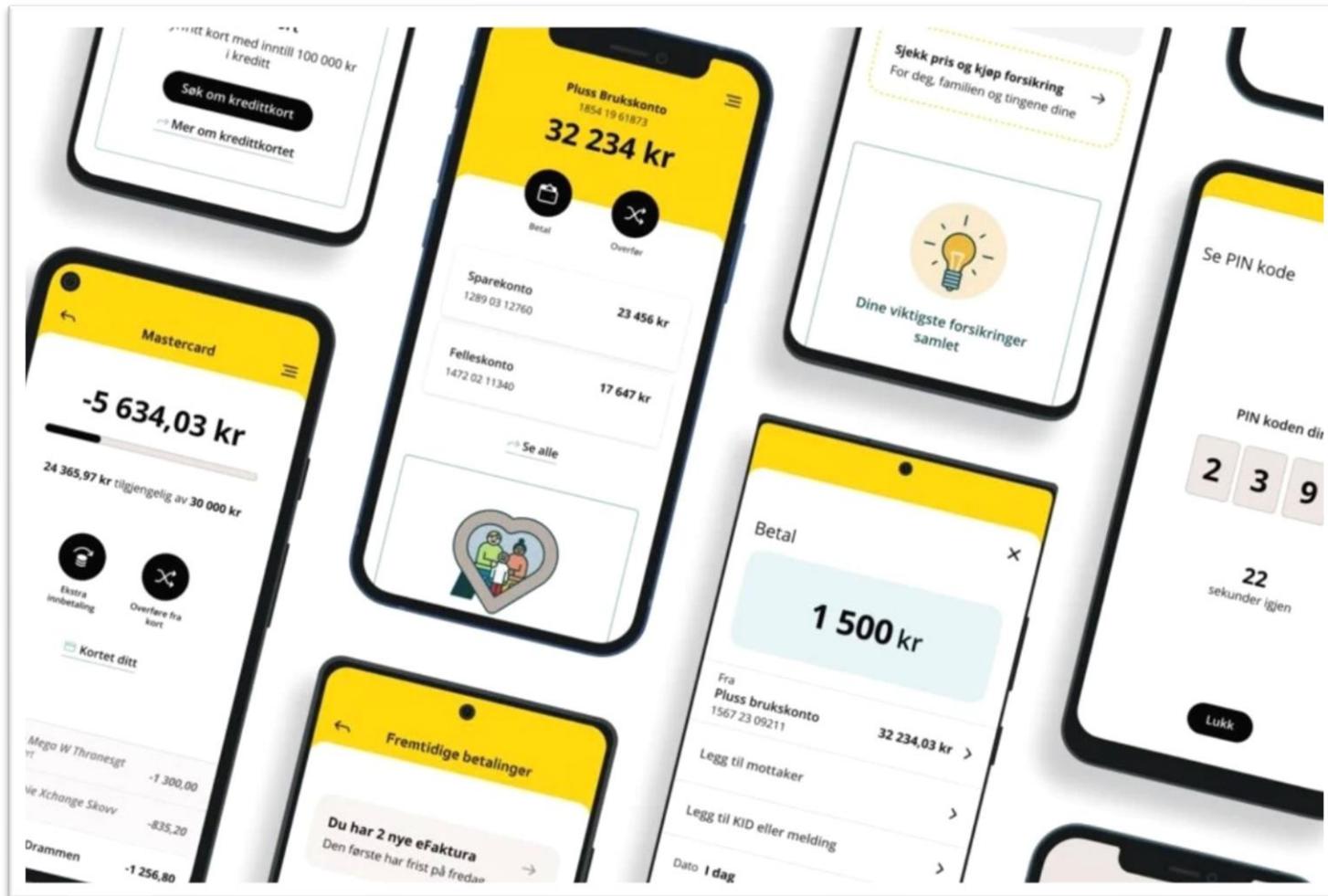
Profit after tax - main contributors

Improvement in underlying results



Conversion new core system

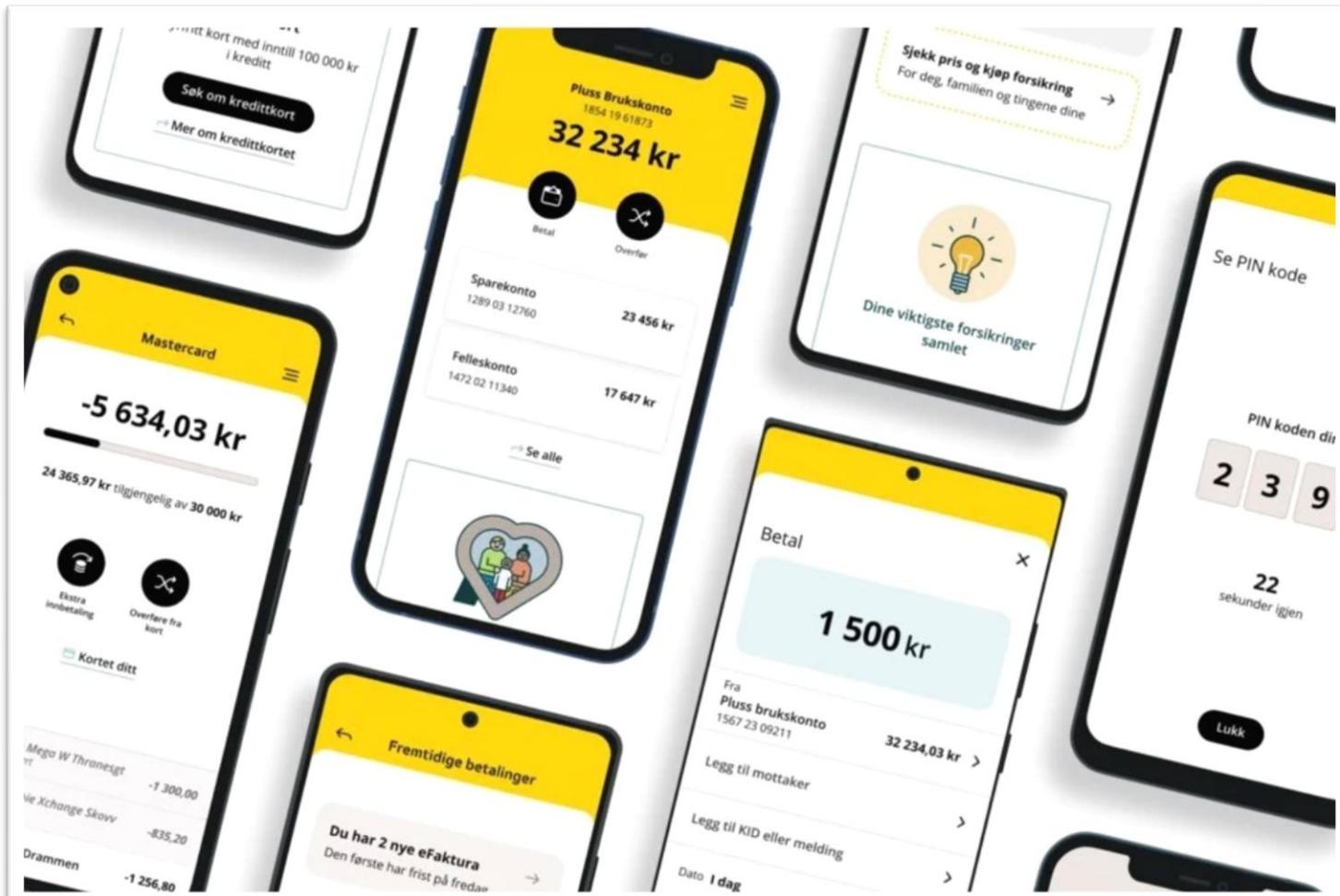
- Successful completion on the weekend of 21-23 April, customer activity started a week after conversion
- Focus on improvements, ongoing optimization of projects/activities and more to be initiated during the autumn
- Aim to continue growth without furter hiring
- Total cost of conversion MNOK 60, final settlement in December 2023. Do not expect severe extra costs



Conversion new core system

Change in IT operating costs in 2024.

- Contract with previously IT supplier would have resulted in increased operating cost of MNOK 5 in 2024, compared with 2022.
- Contract with new supplier will give a reduction of yearly costs of MNOK 10-15. This will be offset somewhat by growth (volumebased costs).
- Other IT costs will increase in line with price- and volumegrowth



The fight against fraud

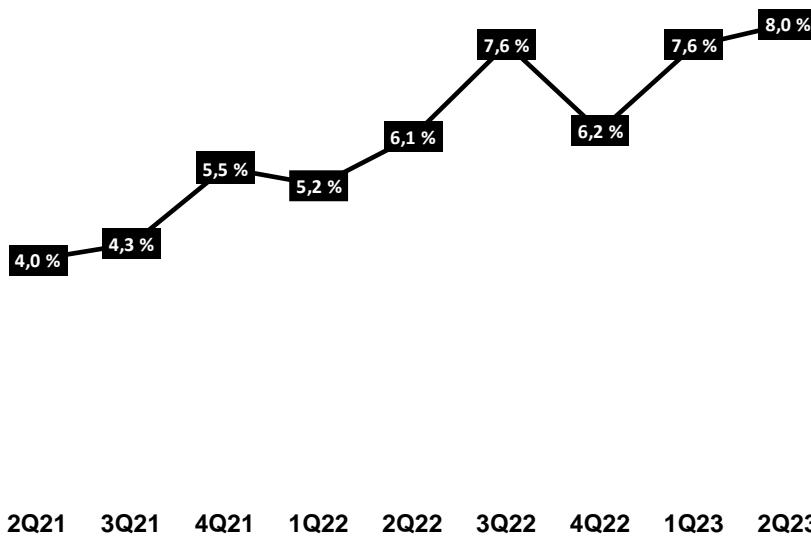
- The fight against fraud continues,
BankID is key
- Greater responsibility to the
banks
- Small business benefits because
we know our customers
- Economies of scale via the Eika
collaboration



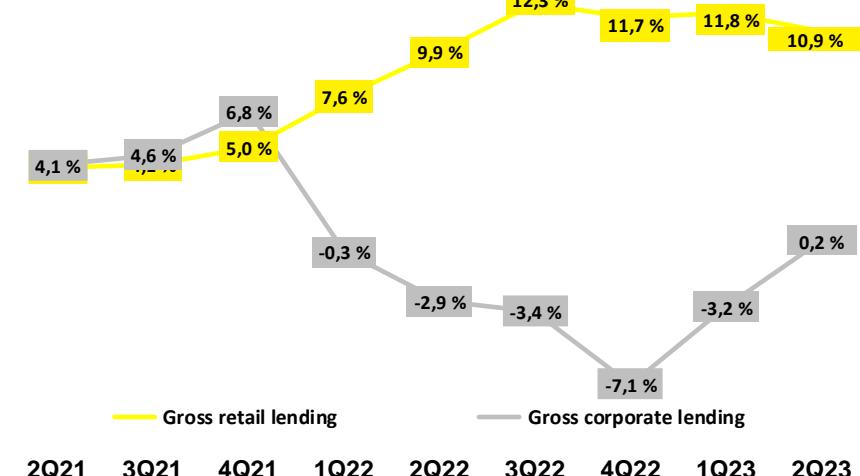
Loan growth at 8,0 % YoY

Solid growth in retail market, Improvement in corporate lending

Group level (12 months)



Growth by Division (12 months)



- Total lending increased by NOK 2,1 mrd (8,0 %) YoY
- Total lending increased by MNOK 654 (2,4 %) QoQ

- Retail lending increased by NOK 2,1 mrd (10,9 %) YoY. VS market growth of 0,9 %*. Last quarter retail lending increased by MNOK 487 (2,4 %).
- Corporate lending increased by MNOK 15 (0,2YoY., and increased by MNOK 167 (2,4 %) QoQ

RA Dagsavisen

NYHETER

Vil gjerne ha regi

Maja Christensen

Ekspertenes tips:
Slik kan du lâne mer enn fem ganger inntekt

Lângjeres flest maksimalt har fem ganger inntekt. Men gjennom alle gryp kan du skape lengresterigere fortakelse til økonomien din i salget.

Få tips fra en rekke ekspertes og spesialister:

Allsidig JOKER

Slik ville vi spart 50.000 kroner

SALG

Salg i hele juli

Nyheter
Personlig økonomi

Ekspertenes tips: Slik kan du lâne mer enn fem ganger inntekt

Lângjeres flest maksimalt har fem ganger inntekt. Men gjennom alle gryp kan du skape lengresterigere fortakelse til økonomien din i salget.



Guttene våre Lindbeck

Både for oss som er etablert i Norge og for oss som er etablert i utlandet, er det viktig å få tilgang til arbeidskraft. Det er ikke bare arbeidsmarkedet som er viktig, men også miljøet og teknologien.

Det er viktig å få tilgang til arbeidskraft som er tilpasset teknologien og miljøet. Det er viktig å få tilgang til arbeidskraft som er tilpasset teknologien og miljøet.

Hver måneds aktivitet kan gi et godt inntekt. Det er viktig å få tilgang til arbeidskraft som er tilpasset teknologien og miljøet.

Det er viktig å få tilgang til arbeidskraft som er tilpasset teknologien og miljøet.

Det er viktig å få tilgang til arbeidskraft som er tilpasset teknologien og miljøet.

Det er viktig å få tilgang til arbeidskraft som er tilpasset teknologien og miljøet.

Det er viktig å få tilgang til arbeidskraft som er tilpasset teknologien og miljøet.

Det er viktig å få tilgang til arbeidskraft som er tilpasset teknologien og miljøet.

Det er viktig å få tilgang til arbeidskraft som er tilpasset teknologien og miljøet.

Det er viktig å få tilgang til arbeidskraft som er tilpasset teknologien og miljøet.

Det er viktig å få tilgang til arbeidskraft som er tilpasset teknologien og miljøet.

Det er viktig å få tilgang til arbeidskraft som er tilpasset teknologien og miljøet.

Det er viktig å få tilgang til arbeidskraft som er tilpasset teknologien og miljøet.

Det er viktig å få tilgang til arbeidskraft som er tilpasset teknologien og miljøet.

Det er viktig å få tilgang til arbeidskraft som er tilpasset teknologien og miljøet.

Det er viktig å få tilgang til arbeidskraft som er tilpasset teknologien og miljøet.

Det er viktig å få tilgang til arbeidskraft som er tilpasset teknologien og miljøet.

Det er viktig å få tilgang til arbeidskraft som er tilpasset teknologien og miljøet.

Det er viktig å få tilgang til arbeidskraft som er tilpasset teknologien og miljøet.

Det er viktig å få tilgang til arbeidskraft som er tilpasset teknologien og miljøet.

Det er viktig å få tilgang til arbeidskraft som er tilpasset teknologien og miljøet.

Det er viktig å få tilgang til arbeidskraft som er tilpasset teknologien og miljøet.

Det er viktig å få tilgang til arbeidskraft som er tilpasset teknologien og miljøet.

Det er viktig å få tilgang til arbeidskraft som er tilpasset teknologien og miljøet.

Det er viktig å få tilgang til arbeidskraft som er tilpasset teknologien og miljøet.

Det er viktig å få tilgang til arbeidskraft som er tilpasset teknologien og miljøet.

Det er viktig å få tilgang til arbeidskraft som er tilpasset teknologien og miljøet.

Det er viktig å få tilgang til arbeidskraft som er tilpasset teknologien og miljøet.

Det er viktig å få tilgang til arbeidskraft som er tilpasset teknologien og miljøet.

Det er viktig å få tilgang til arbeidskraft som er tilpasset teknologien og miljøet.

Det er viktig å få tilgang til arbeidskraft som er tilpasset teknologien og miljøet.

Det er viktig å få tilgang til arbeidskraft som er tilpasset teknologien og miljøet.

Det er viktig å få tilgang til arbeidskraft som er tilpasset teknologien og miljøet.

Det er viktig å få tilgang til arbeidskraft som er tilpasset teknologien og miljøet.

Det er viktig å få tilgang til arbeidskraft som er tilpasset teknologien og miljøet.

Det er viktig å få tilgang til arbeidskraft som er tilpasset teknologien og miljøet.

Det er viktig å få tilgang til arbeidskraft som er tilpasset teknologien og miljøet.

14.05.2021 10:20 | NYHETER



Sandnes Sparebank

Kraftig vekst i utlån til private

SANDNES: Sist uthenvært har Sandnes Sparebank gjort fortsette økning i utlån til private. Men banken har ikke et stort utlånsportefeuille. Det er derfor ikke en stor del av bankens inntekter som kommer fra utlånsportefeuillet fra denne kontoen.

Banken har redusert risikoposten for bedriftsmarkedet til de store, noe som medfører at banken ikke tjener like mye fra dette markedet.

Banken har redusert risikoposten for bedriftsmarkedet til de store, noe som medfører at banken ikke tjener like mye fra dette markedet.

Banken har redusert risikoposten for bedriftsmarkedet til de store, noe som medfører at banken ikke tjener like mye fra dette markedet.

FINANSWATCH

NYHETER

Ung bankkunder fikk mange milliarder av kroner i lån på grunn av fleksibilitetskvoten

Sandnes Sparebank har ikke hatt noksaitet med å tilby ungdommen lån på grunn av fleksibilitetskvoten.

Ungdommen har ikke hatt noksaitet med å tilby ungdommen lån på grunn av fleksibilitetskvoten.

Ungdommen har ikke hatt noksaitet med å tilby ungdommen lån på grunn av fleksibilitetskvoten.

Ungdommen har ikke hatt noksaitet med å tilby ungdommen lån på grunn av fleksibilitetskvoten.

NYHETER

- Uforståelig at ØI investerte direkte i

Ijefondet ikke kan på norsk sokkel

Nå kan ikke Ijefondet ha tilgang til norske sokkel, etter at det ikke har tilgang til norske sokkel.

Ijefondet ikke kan på norsk sokkel, etter at det ikke har tilgang til norske sokkel.

Ijefondet ikke kan på norsk sokkel, etter at det ikke har tilgang til norske sokkel.

NYHETER

NYHETER

Ijefondet ikke kan på norsk sokkel

Nå kan ikke Ijefondet ha tilgang til norske sokkel, etter at det ikke har tilgang til norske sokkel.

Ijefondet ikke kan på norsk sokkel, etter at det ikke har tilgang til norske sokkel.

Ijefondet ikke kan på norsk sokkel, etter at det ikke har tilgang til norske sokkel.

NYHETER

NYHETER

Aldri før har det blitt kysset like mye på Lura boas - Lillian klasket til da hun fikk sjansen

Lillian klasket til da hun fikk sjansen

Lillian klasket til da hun fikk sjansen

NYHETER

NYHETER

Positive lånetrender

Positive lånetrender

Positive lånetrender

Positive lånetrender

Positive lånetrender

NYHETER

NYHETER

2500 elever til seg som trol

NYHETER

NYHETER

Positive lånetrender

Positive lånetrender

Positive lånetrender

Positive lånetrender

Positive lånetrender

NYHETER

NYHETER

Stavanger Aftenblad

Stavanger Aftenblad

Stavanger Aftenblad

Stavanger Aftenblad

Stavanger Aftenblad

NYHETER

NYHETER

Andrea (23) fikk sommerjobben mange drømmer om: – Dette er gull verdt på CVen

Andrea (23) fikk sommerjobben mange drømmer om: – Dette er gull verdt på CVen

Andrea (23) fikk sommerjobben mange drømmer om: – Dette er gull verdt på CVen

Andrea (23) fikk sommerjobben mange drømmer om: – Dette er gull verdt på CVen

Andrea (23) fikk sommerjobben mange drømmer om: – Dette er gull verdt på CVen

NYHETER

NYHETER

Nær en halv million tåler ikke uforutsette utgifter

NYHETER

NYHETER

Det var ikke lønnsomt å tilpasse seg høyere rente

Det var ikke lønnsomt å tilpasse seg høyere rente

Det var ikke lønnsomt å tilpasse seg høyere rente

Det var ikke lønnsomt å tilpasse seg høyere rente

Det var ikke lønnsomt å tilpasse seg høyere rente

Blinken i Sandnes

- The city's bank is visible and present
- A part of the banks strategy
- Contribution from the bank's endowment fund, free concert with Kurt Nilsen for the whole city
- Organizer of the attractive business lunch together with among others, Sandnes municipality
- The bank has strong momentum and is perceived to be competitive in the market, both in the corporate and retail market



Photo: Svein Erik Fylkesnes

Agenda

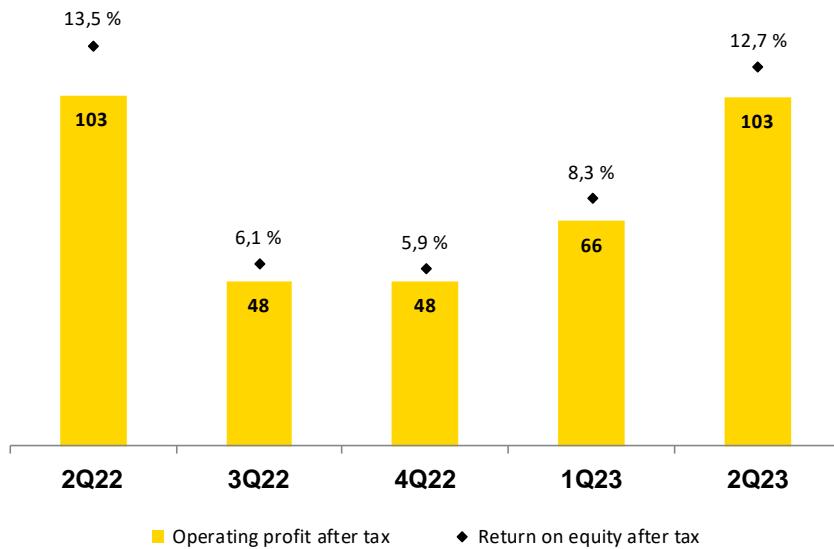
- Growth and improved banking
- Key figures
- Credit quality



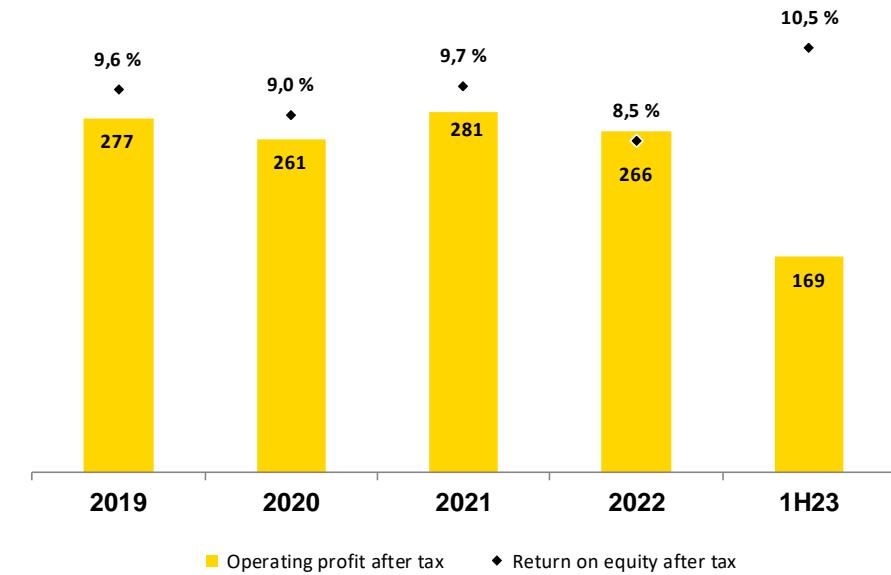
Profitability

Improvements in underlying banking operations

ROE, Quarterly



ROE, Yearly

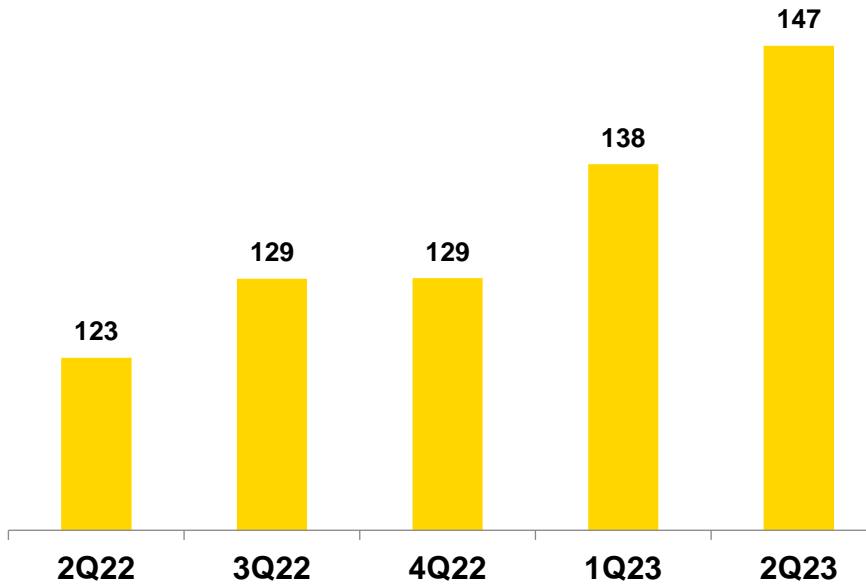


- ROE without conversion costs in the first half of the year 11,3% (11,7%)

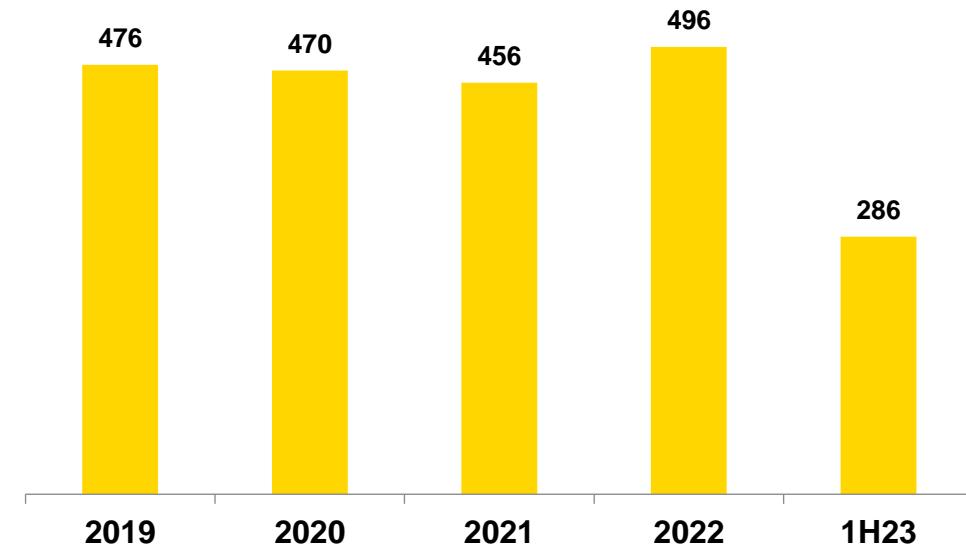
Net Interest

Strong growth and effect of interest rate changes entails growth in net interest

Net Interest, Quarterly



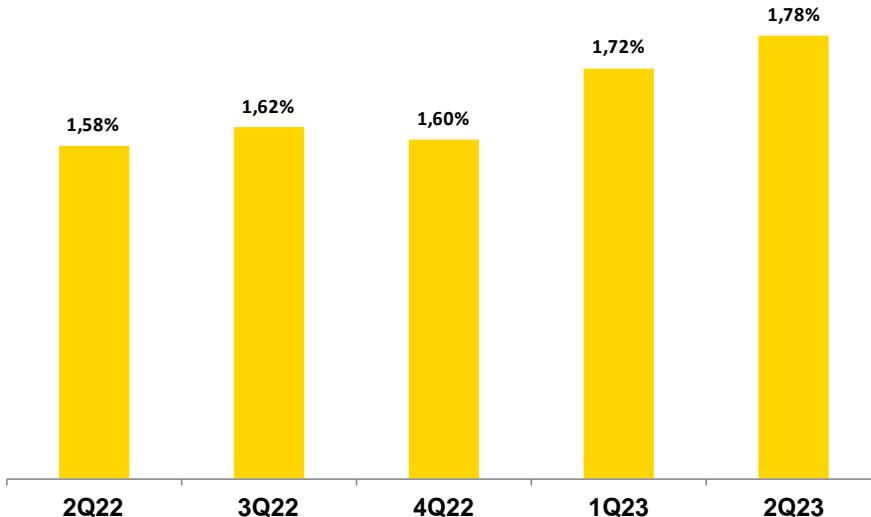
Net Interest, yearly



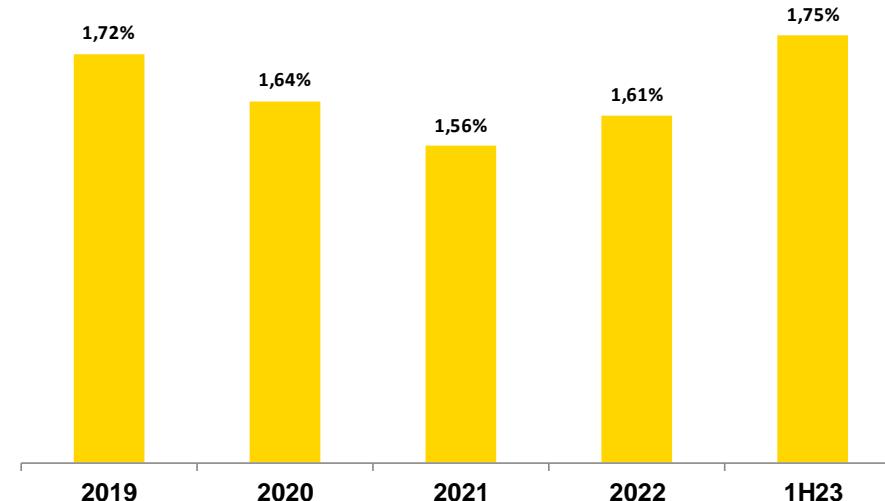
Net Interest Margin

Positive development in Net interest margin. Still some lag in interest margin as a result of an increase in Nibor

Net interest Margin, Quarterly



Net Interest Margin, Yearly

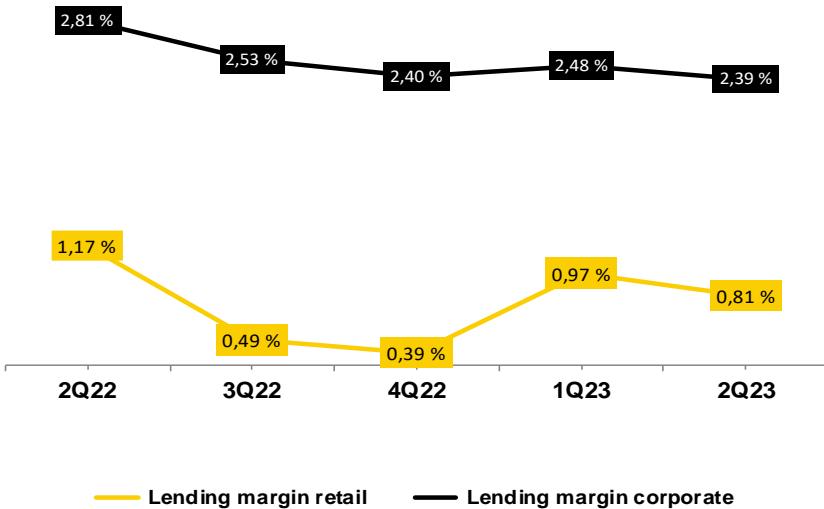


- The Interest rate change in the retail market entails som time lag (6 weeks notice period)
- The interest change in the corporate market has a rapid effect (2 weeks notice period)

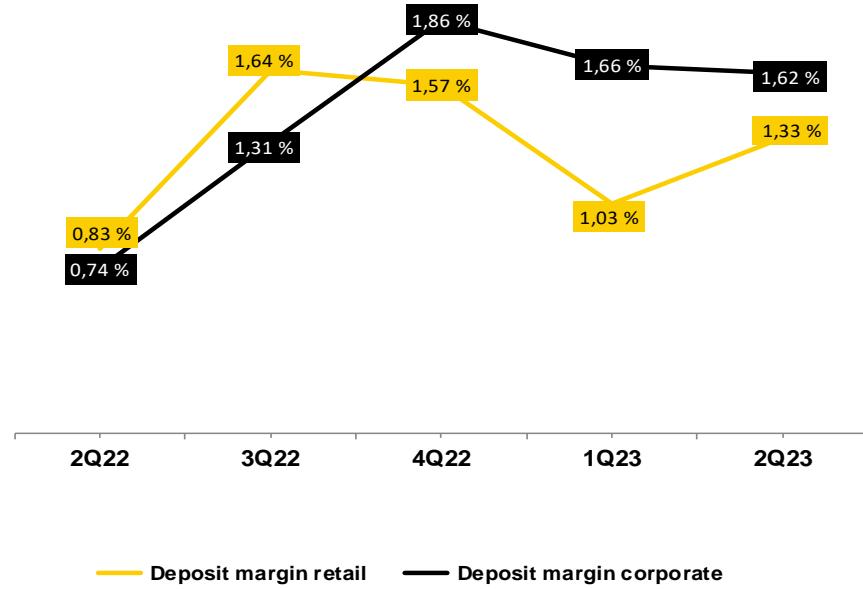
Margins on Loans and Deposits

Strong competition and rising NIBOR-rates affects margins

Lending margins



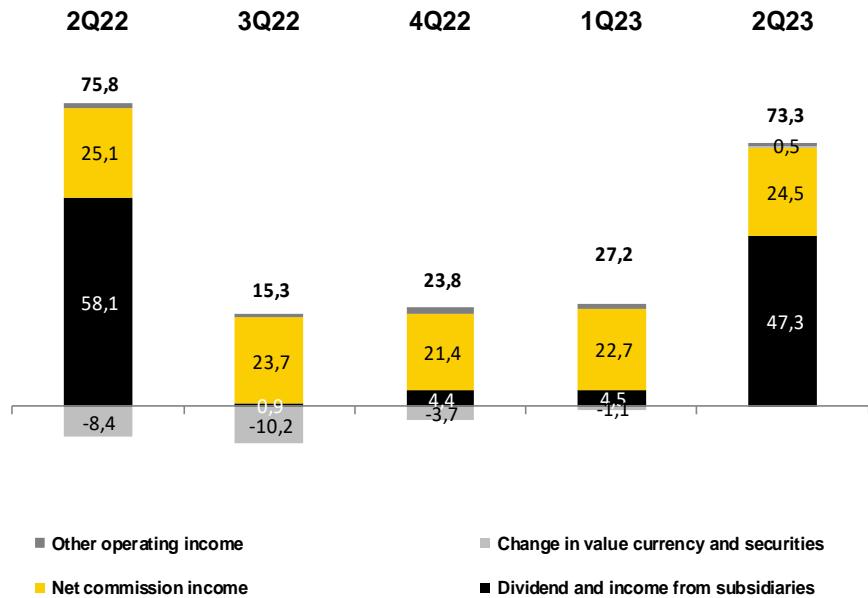
Deposit margins



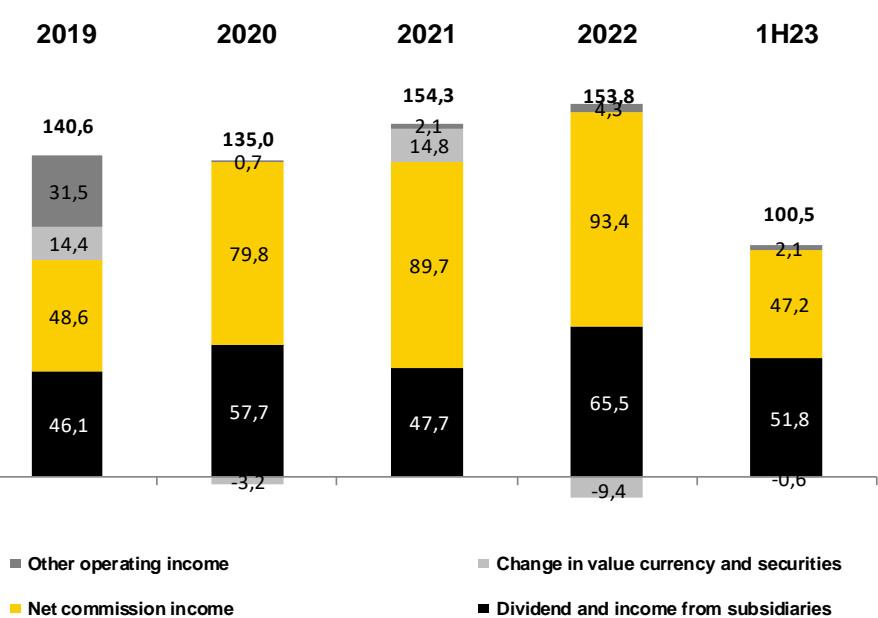
Other income

Dividend from Eika Gruppen booked in the 2nd quarter 44,8 MNOK

Other income, Quarterly



Other income, Yearly

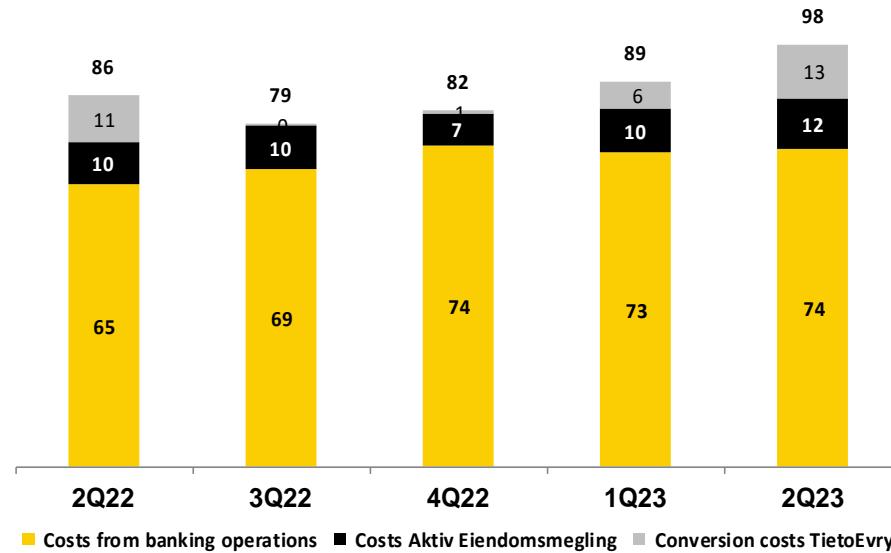


- Dividend from Eika Gruppen amount to MNOK 44,8 (54,1) booked in the second quarter
- Stabile commision income

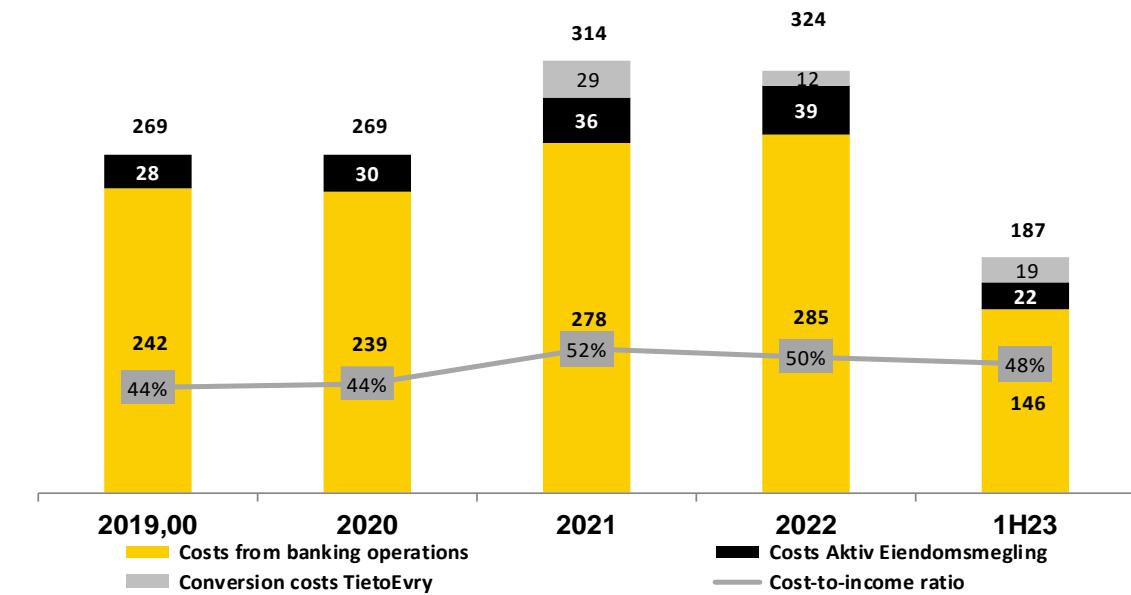
Operating Costs

Some increase in costs, primarily related to the conversion of the core banking system in the 2nd quarter of 2023

Other Operating Costs, quarterly



Other Operating Costs, Yearly

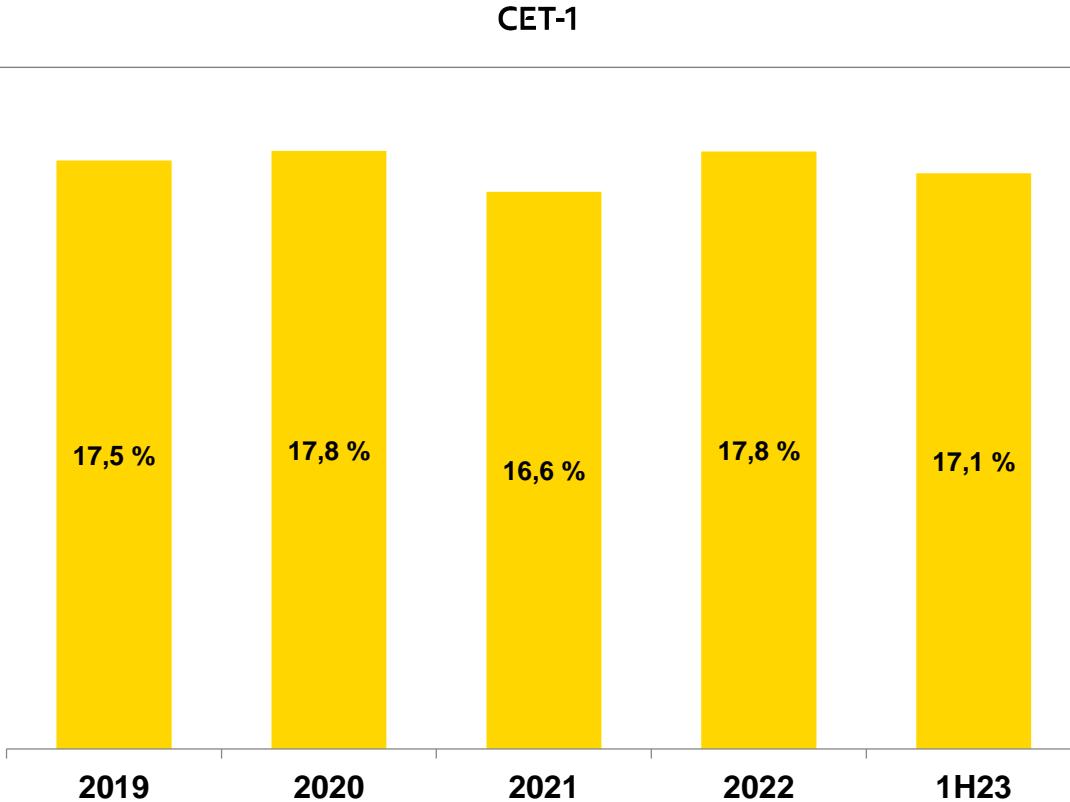


- Increased efforts the Stavanger market in the private market entails somewhat increased salary costs. The number of employees in the parent bank has been increased from 124 to 129 recent year
- Operating costs is somewhat up as a result of a generally higher price level

- The cost ratio of operations in the parent bank is 40% for the first half of 2023
- Changing the core system from SDC to TietoEvry entails investments of ca. 60 MNOK in the period 2021-2023. Conversion completed in April 2023, some remaining costs may arise in the second half of 2023.

Well Capitalized and Equipped for Furter Growth

Common equity capital ratio of 18,1 % including this years result. Leverage ratio 9,1 %



A well capitalized bank

- Systemic Risk Buffer increases from 3 % to 4,5 % from 31.12.2023
- CET1-requirement of 14,6 % pr 31.03.2023
- Expected CET1-requirement of 16,1 % 31.12.2023
- **Internal target of + 1.0 % management buffer above the regulatory requirements**

Agenda

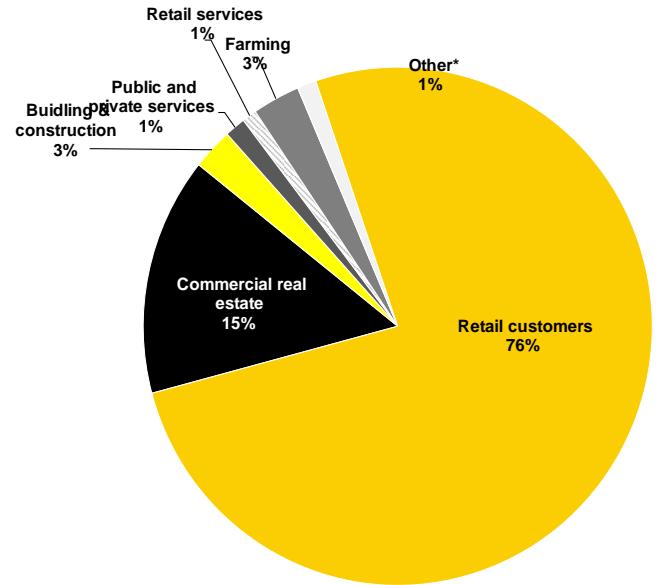
- Growth and improved banking
- Key figures
- Credit quality



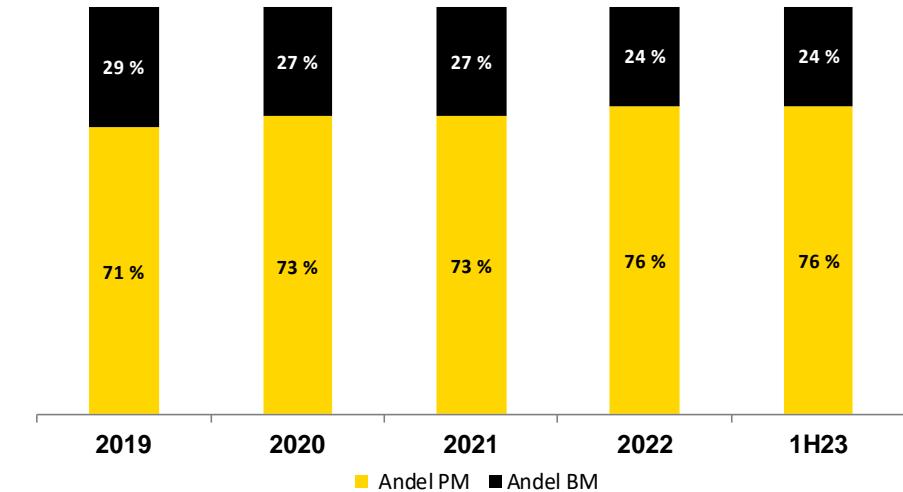
Loans to Customers by Division

The share of lending to the retail market has increased significantly over the past 5 years

Distribution by sector



Distribution by division

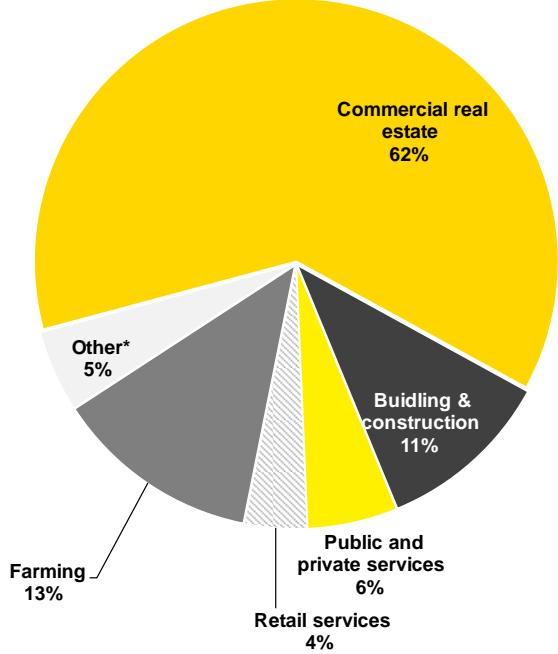


- Low exposure to cyclical industries
- Agriculture will continue to be an important focus area in the future
- Insignificant direct exposure to oil-related activities
- Stable in commercial real estate

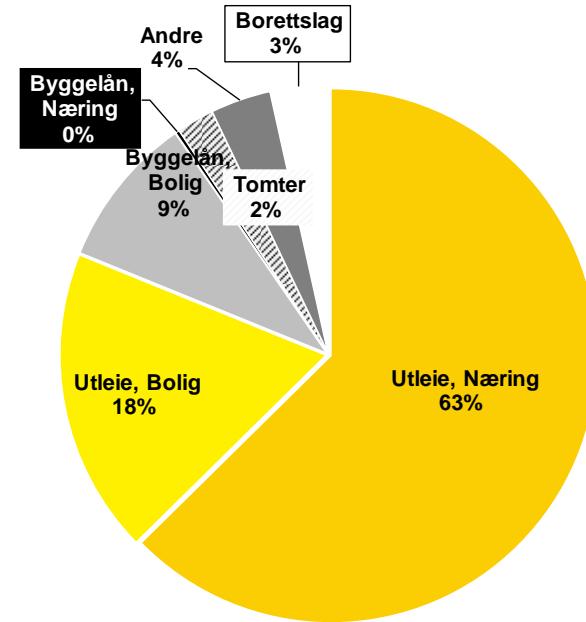
Loans to Corporate Customers by Sector-24% of total lending

Largest growth in SME, healthy development within commercial property in the region

Distribution by sector



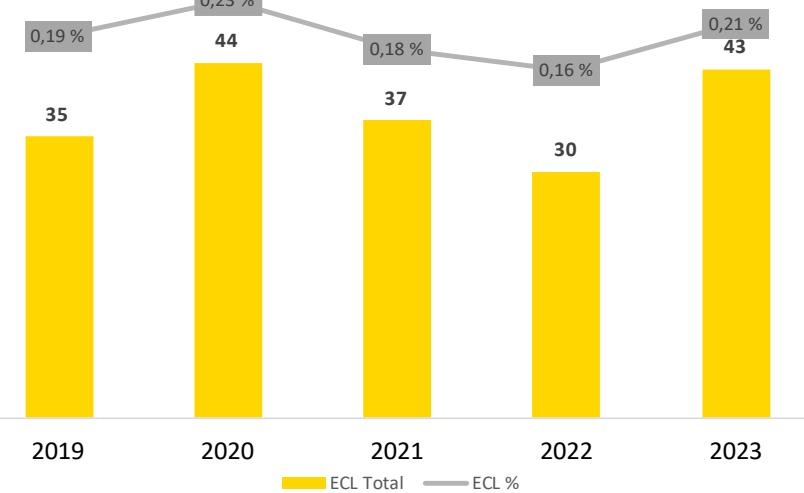
Corporate loans to real estate



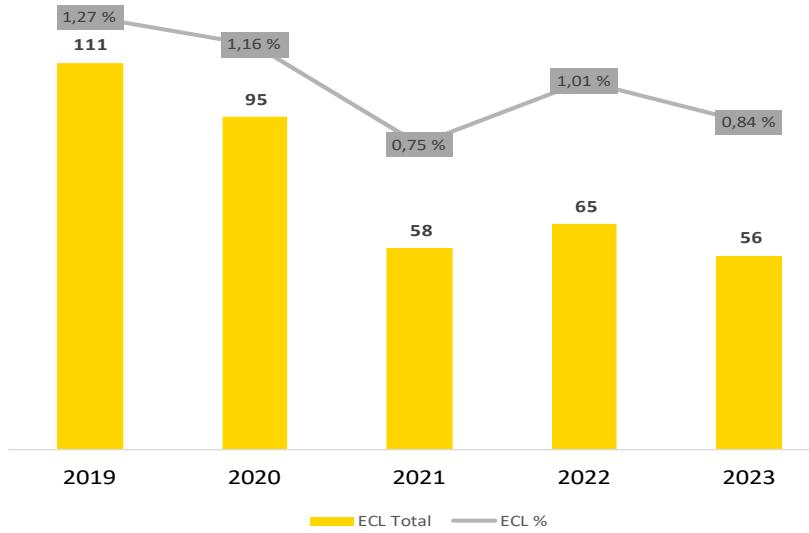
Loans to Customers by Division, Credit Risk

Risk expressed by expected credit loss (ECL, PDxLGD)

Retail



Corporate



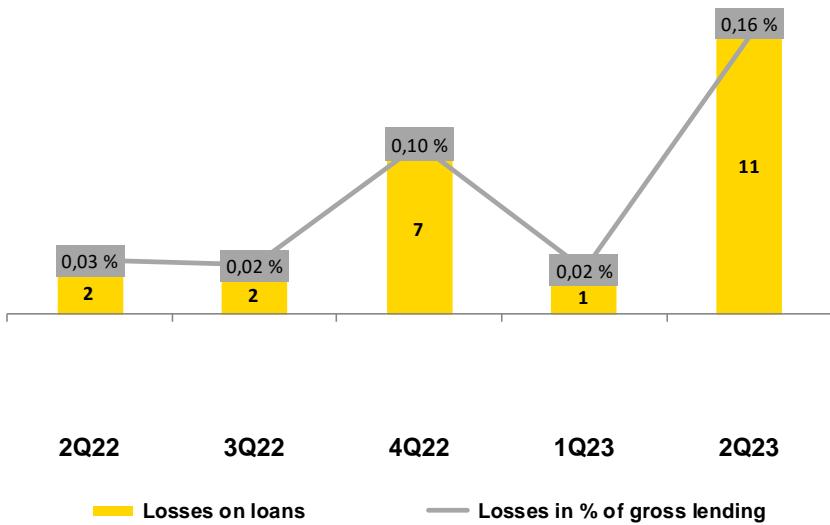
- Increased housing prices in the market area, despite increasing interest rates
- Continued low level of defaults

- Low level, extra provisions in certain branches in 2022
- Continued low level of defaults

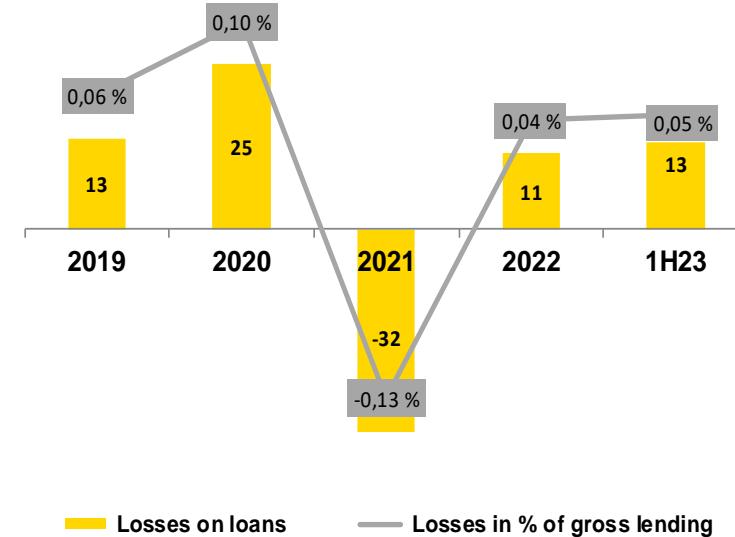
Losses on Loans and Guarantees

Stable low losses in spite of troubled financial markets and macroeconomic uncertainty

Losses on loans and guarantees, QoQ



Losses on loans and guarantees, YoY

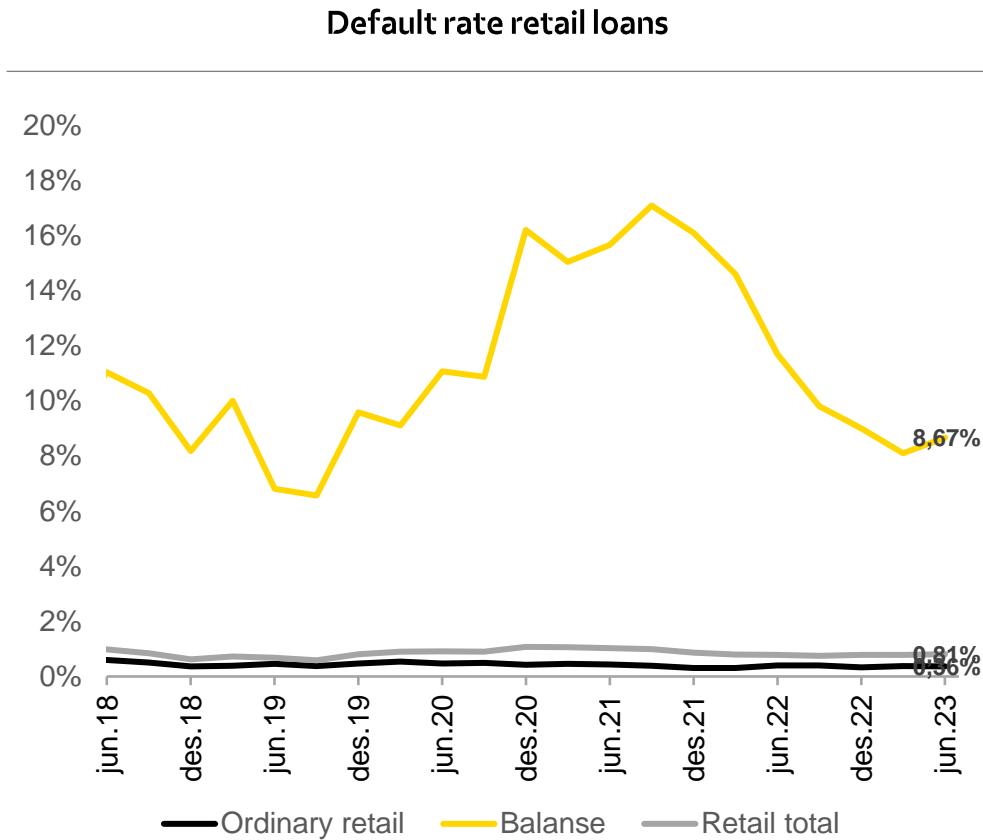


- Step distribution 2nd quarter of 2023
 - Step 1: -3,6 MNOK
 - Step 2: 10,8 MNOK
 - Step 3: 4,2 MNOK

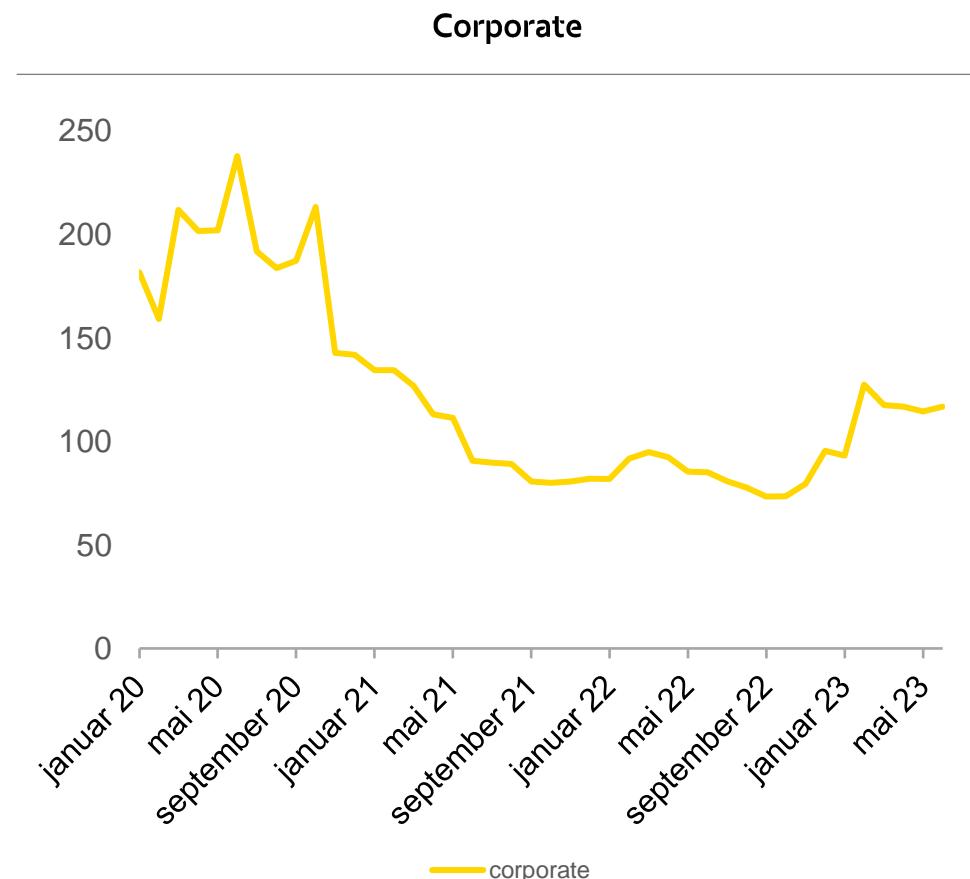
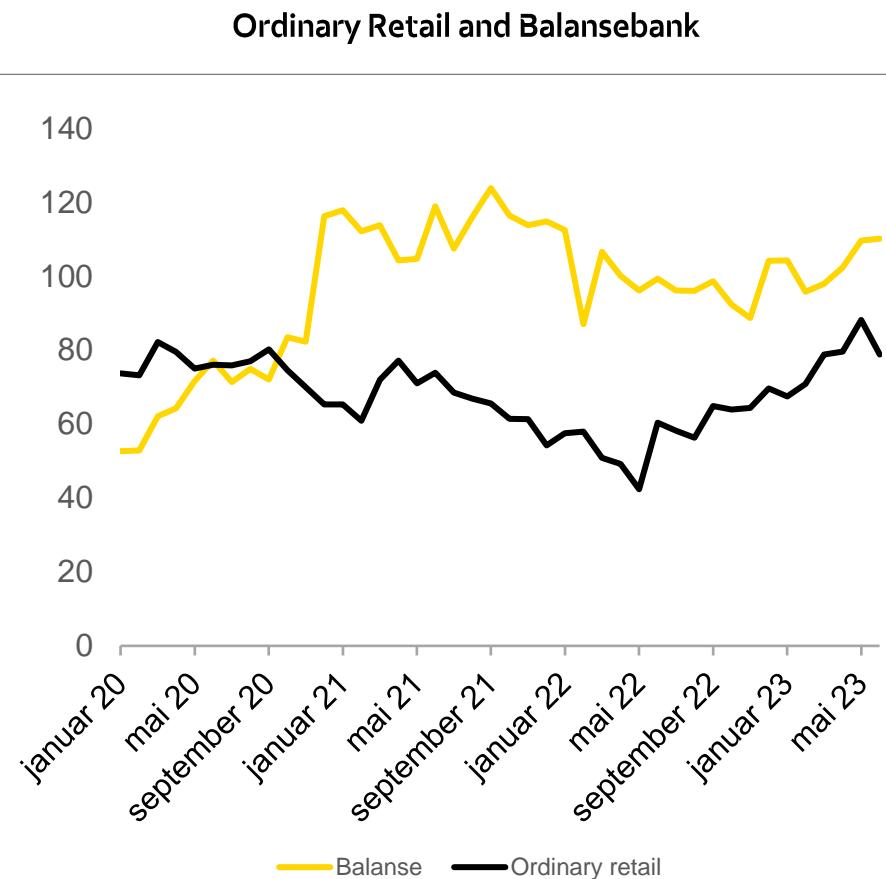
- Step distribution first half of 2023
 - Step 1: -2,9 MNOK
 - Step 2: 7,9 MNOK
 - Step 3: 7,8 MNOK

Interest only and default rate retail

Some increase in interest only loans, still low default rate



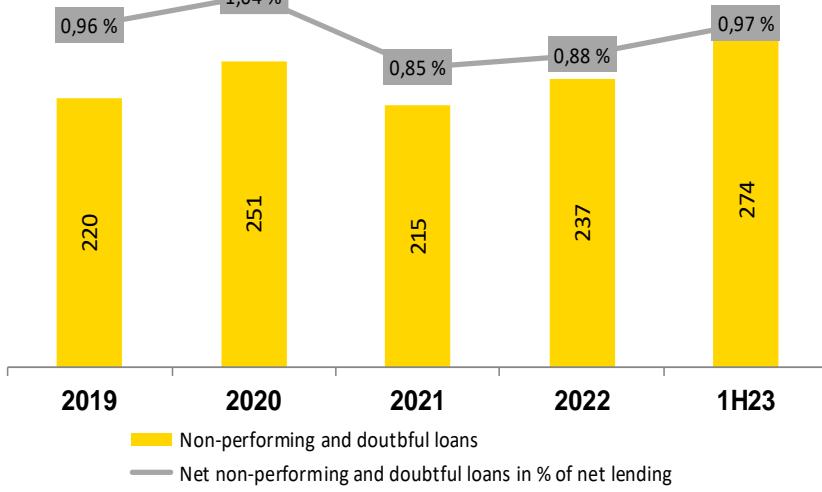
Defaulted and doubtful loans



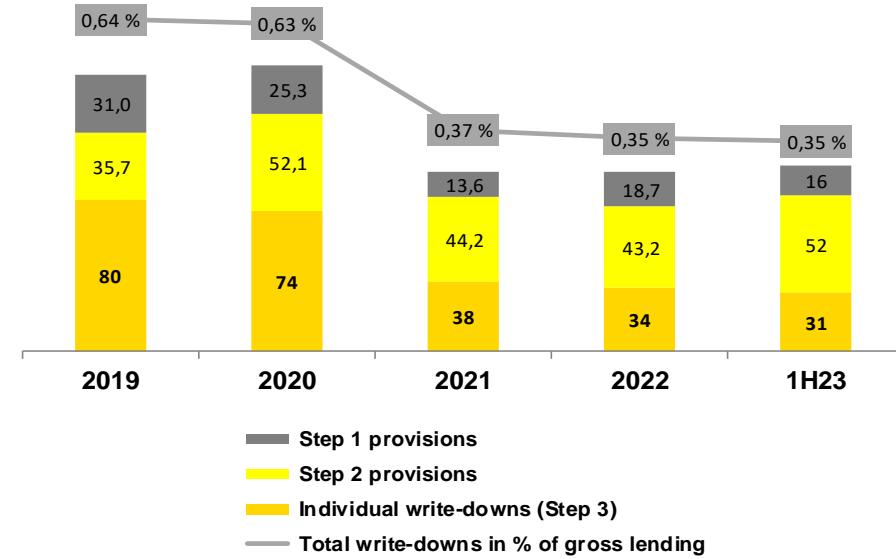
Non-Performing and Doubtful Loans

Stable level on non-performing and doubtful loans

Non-performing and doubtful loans, EOY



Write-downs EOY

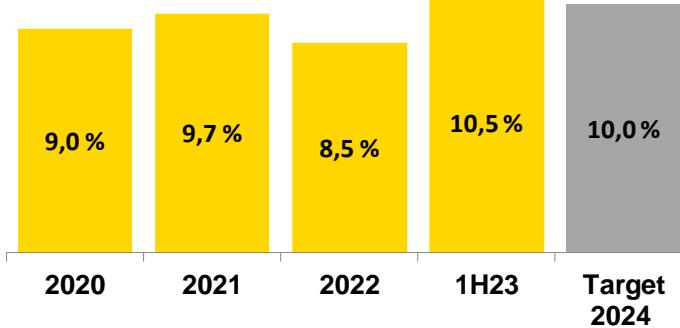


Thank you for your attention

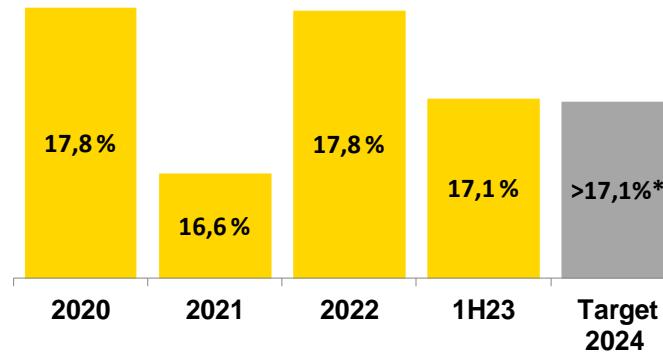


Financial Targets for 2021-2024

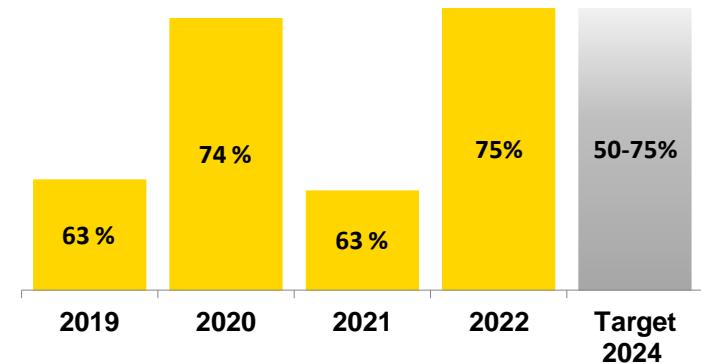
ROE



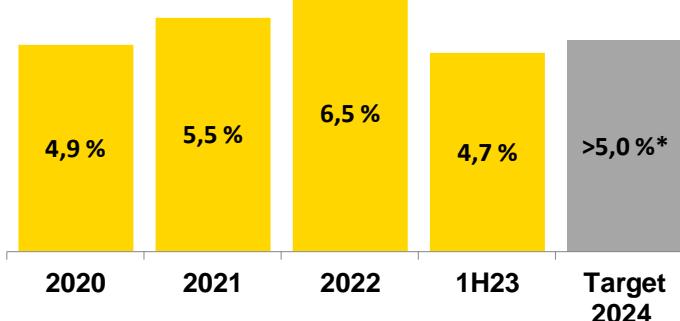
CET1



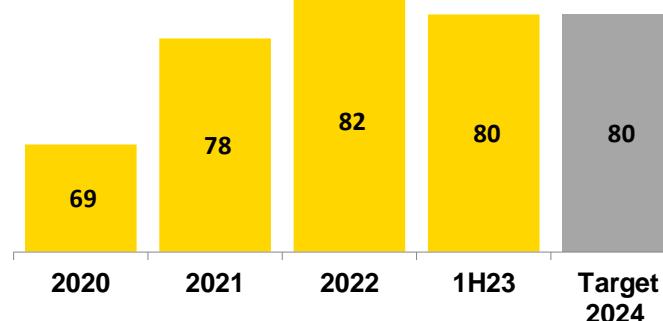
Dividends



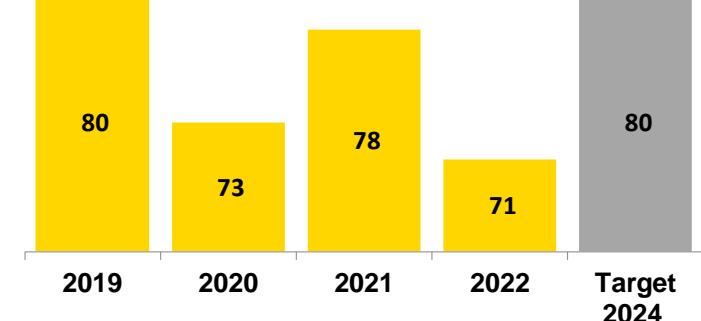
Profitable Growth



Customer Satisfaction Retail



Customer Satisfaction Corporate

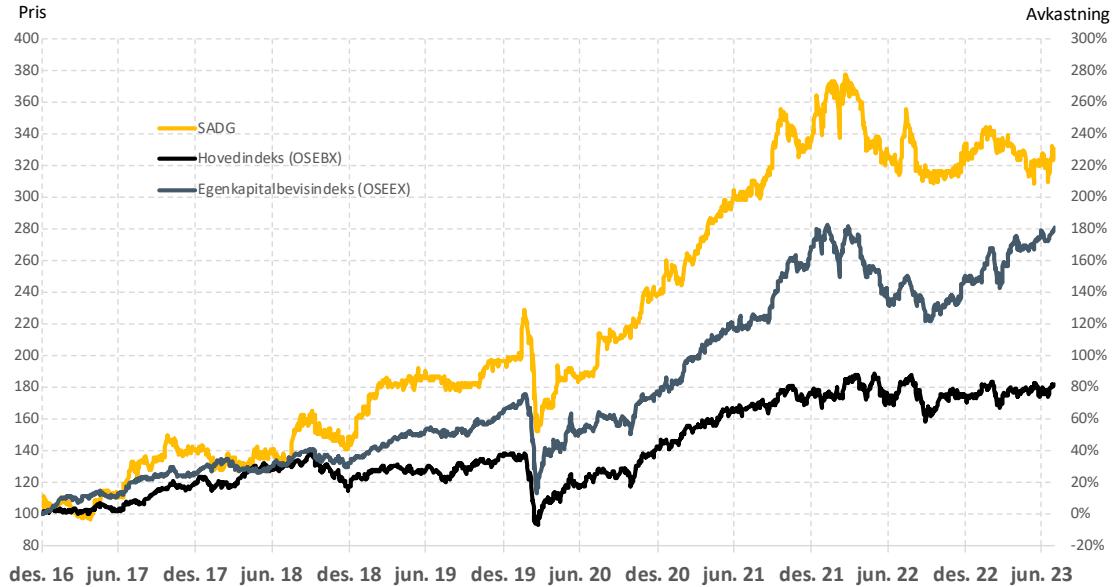


*Vil være avhengig i kreditveksten i markedsområdet

*Økt satsning i Stavanger vil medføre høyere vekst

The Equity Certificate

SADG: Development in price and volume on OSE



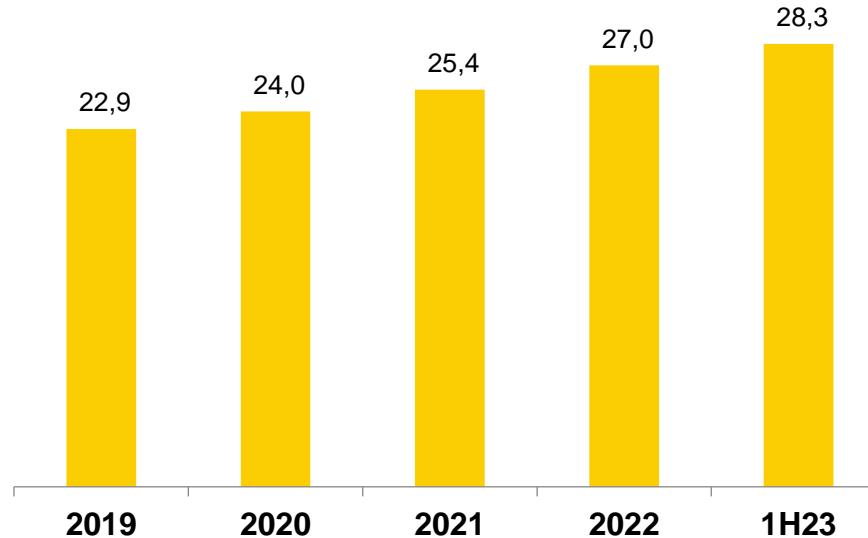
The Equity Certificate Holders

20 largest owners of equity certificates as at 30.06.2023	No. of equity certificates	Share
1. SPAREBANK 1 SR-BANK ASA	3.485.009	15,14 %
2. SANDNES SPAREBANK	2.029.856	8,82 %
3. HOLMEN SPESIALFOND	1.712.323	7,44 %
4. AS CLIPPER	1.248.389	5,42 %
5. VPF EIKA EGENKAPITALBEVIS	1.096.793	4,77 %
6. ESPEDAL & CO AS	886.861	3,85 %
7. SALT VALUE AS	680.000	2,95 %
8. WENAASGRUPPEN AS	650.000	2,82 %
9. SKAGENKAIEN INVESTERING AS	500.000	2,17 %
10. SPAREBANKEN VEST	370.659	1,61 %
11. INNOVEMUS AS	318.542	1,38 %
12. KOMMUNAL LANDSPENSJONSKASSE GJENSI	304.311	1,32 %
13. SPESIALFONDDET BOREA UTBYTTE	290.117	1,26 %
14. HAUSTA INVESTOR AS	238.500	1,04 %
15. CORNELIUSSEN INVEST AS	205.574	0,89 %
16. NORDHAUG INVEST AS	184.374	0,80 %
17. TIRNA HOLDING AS	156.255	0,68 %
18. KRISTIAN FALNES AS	137.663	0,60 %
19. METEVA AS	131.881	0,57 %
20. NORGESEINVESTOR PROTO AS	125.000	0,54 %
Sum	14.752.107	64,1 %
Totalt	23.014.902	100,00 %

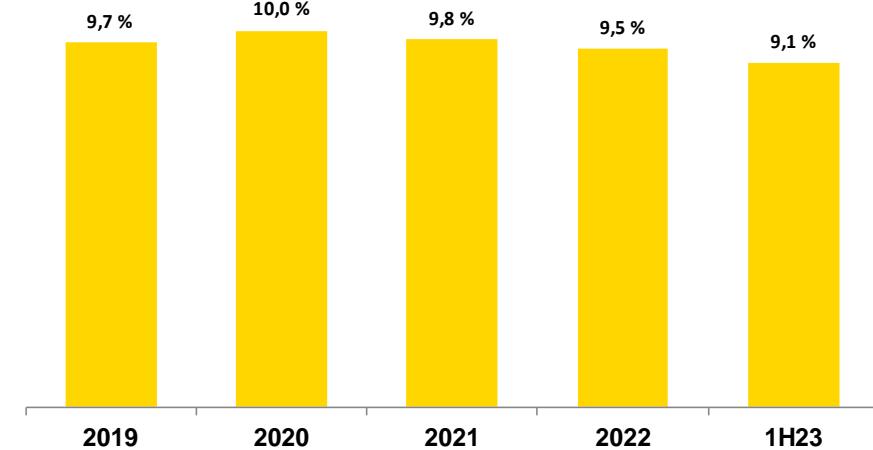
Increase in lending volume and continued strong capital position

Volumegrowth in retail and SME requires less capital

Loans to customers



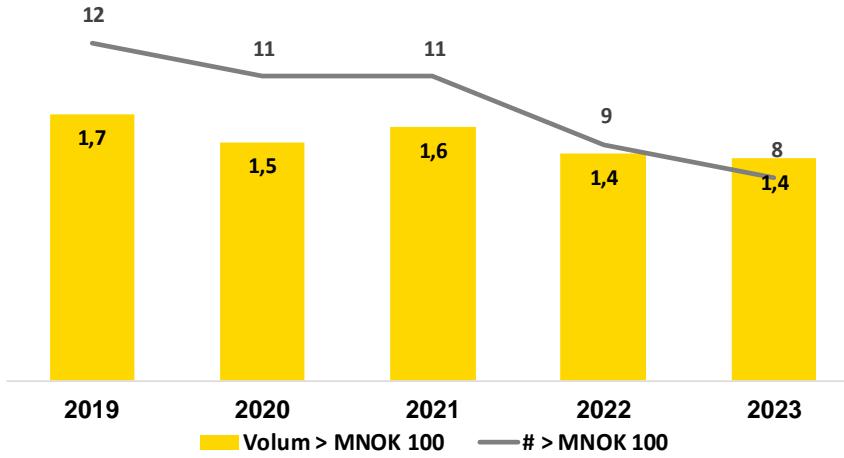
Leverage (Equity/Total assets), Yearly



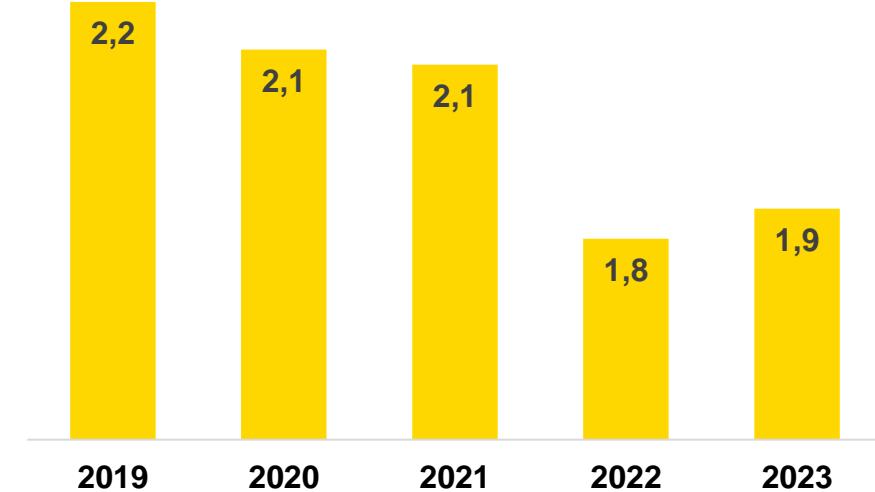
Focus on reduced risk in the portfolio

Growth in small businesses | Reduction in large corporates

Loans > MNOK 100, volume and # customers



Sum of the 10 largest commitments (bn.)



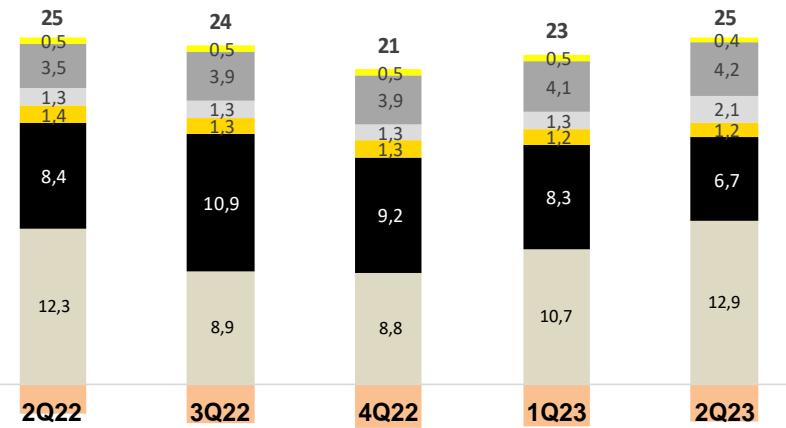
- Reduction in the number of loans over MNOK 100

- Deliberate strategy to reduce the concentration risk within the corporate market

Gross Commission Income

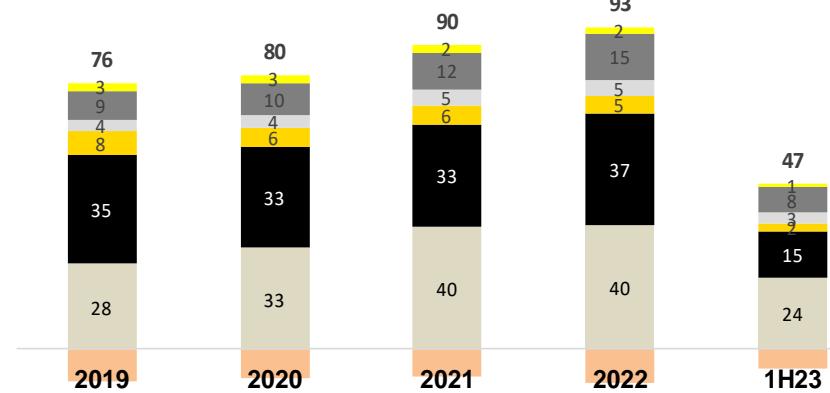
Steady increase in all types of comision income – High internal focus over time creates results

Gross commission, quarterly



■ Real estate sales
■ Transaction Services
■ Financial Instruments (asset mgt. and sales)
■ Insurance Sales
■ Comission costs

Gross commision, Yearly



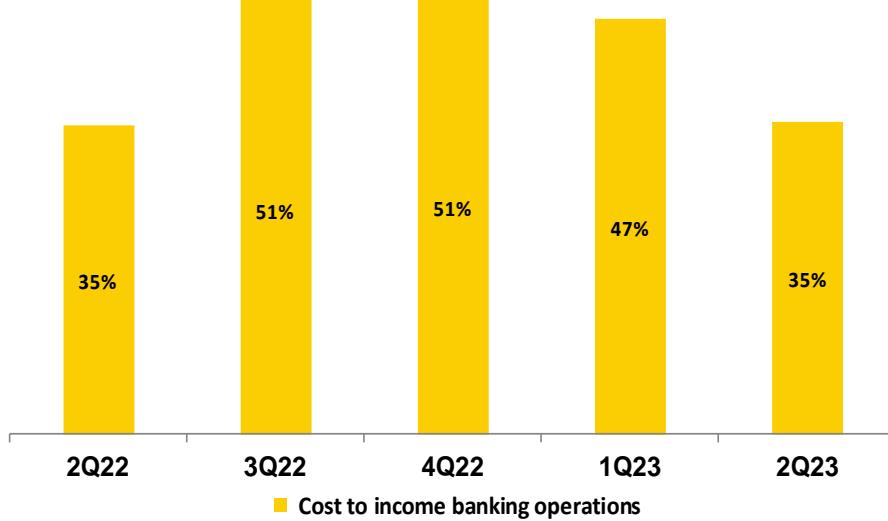
■ Real estate sales
■ Transaction Services
■ Financial Instruments (asset mgt. and sales)
■ Insurance Sales
■ Comission costs

- Steady increase in all types of commision income

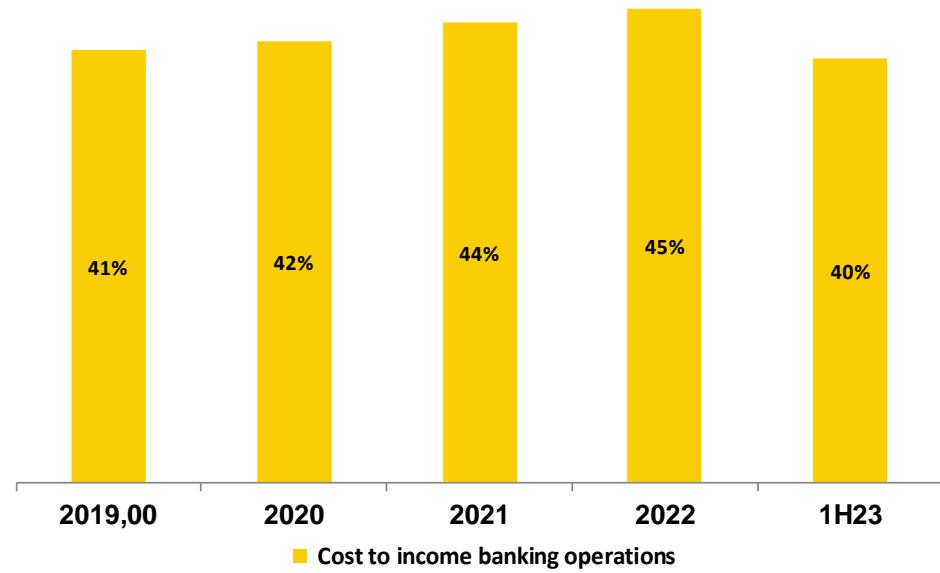
Cost to Income Banking Operations

Cost ratio without real estate and conversion costs related to core banking systems

Cost to income, quarterly

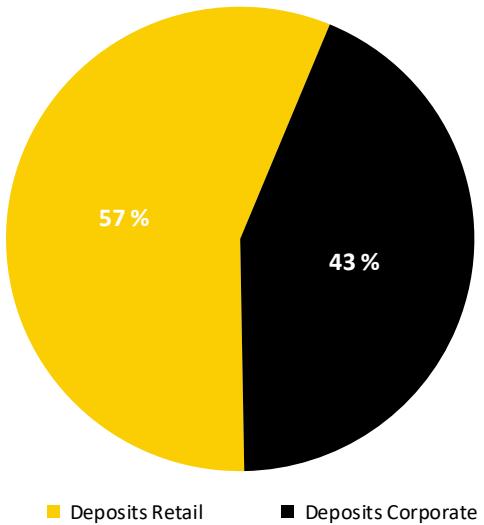


Cost to income, Yearly

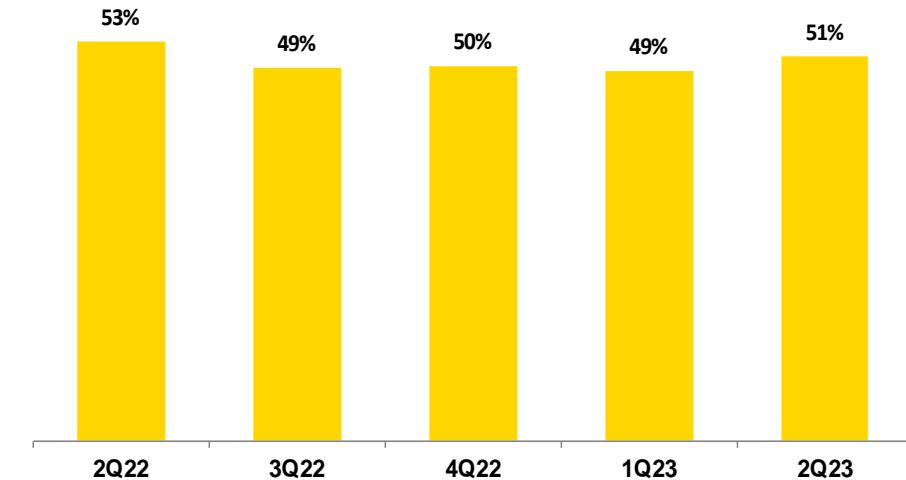


Deposits From Customers

By division

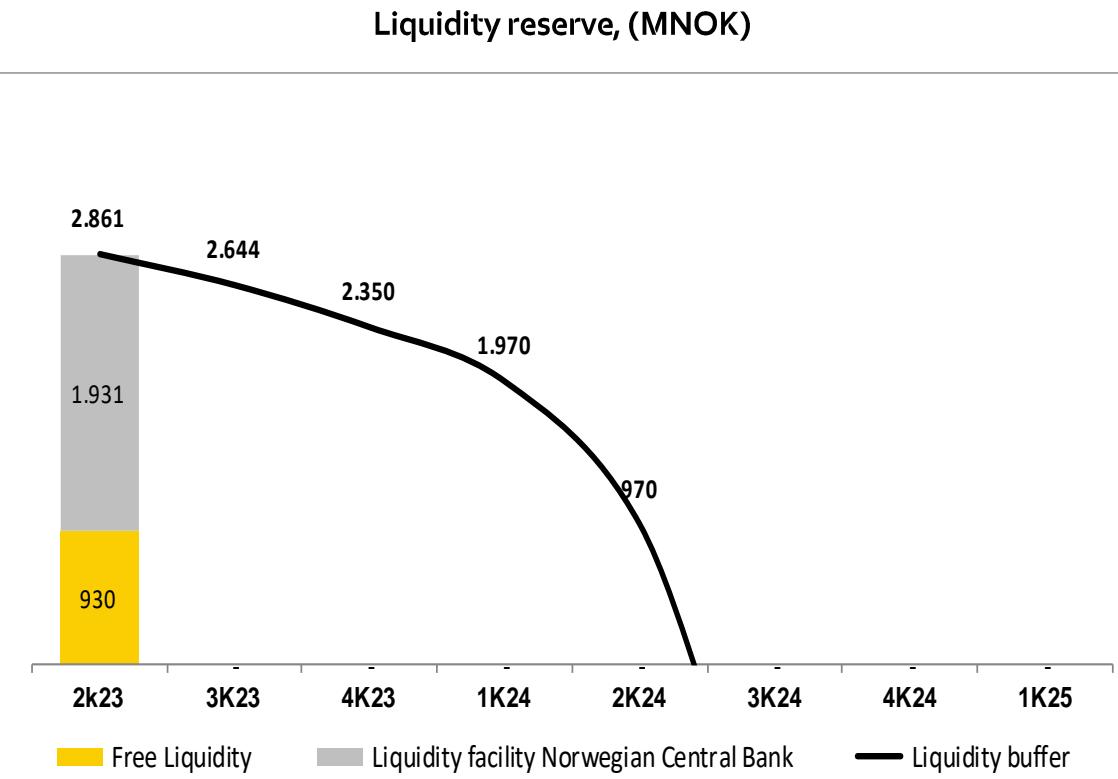
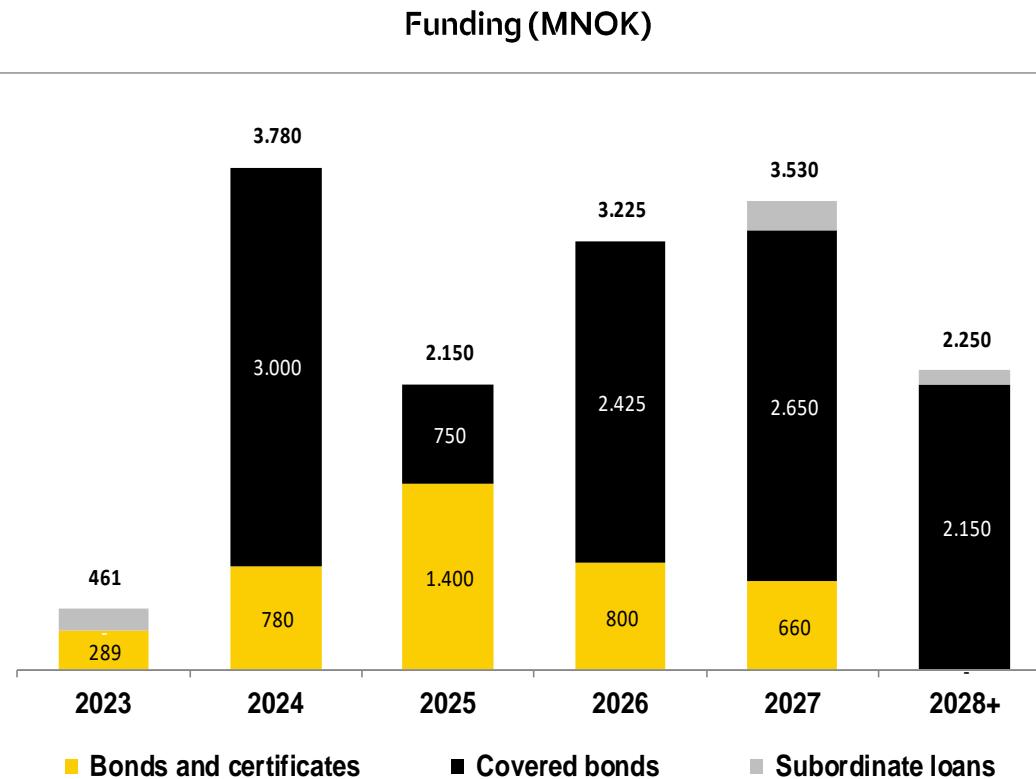


Deposit-to-loan ratio



Liquidity

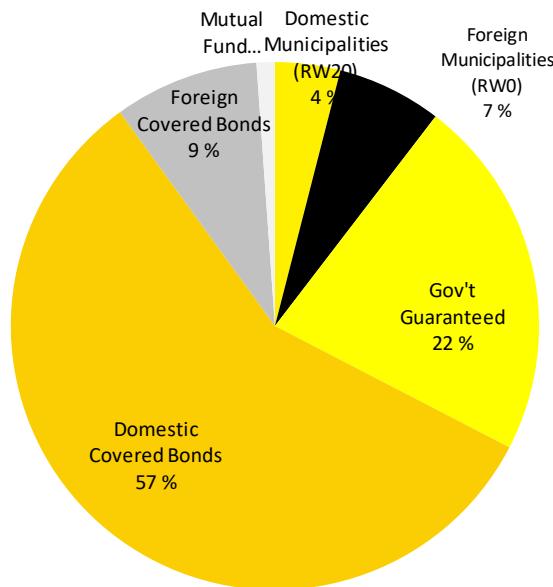
LCR at 466 % | NSFR at 129 %



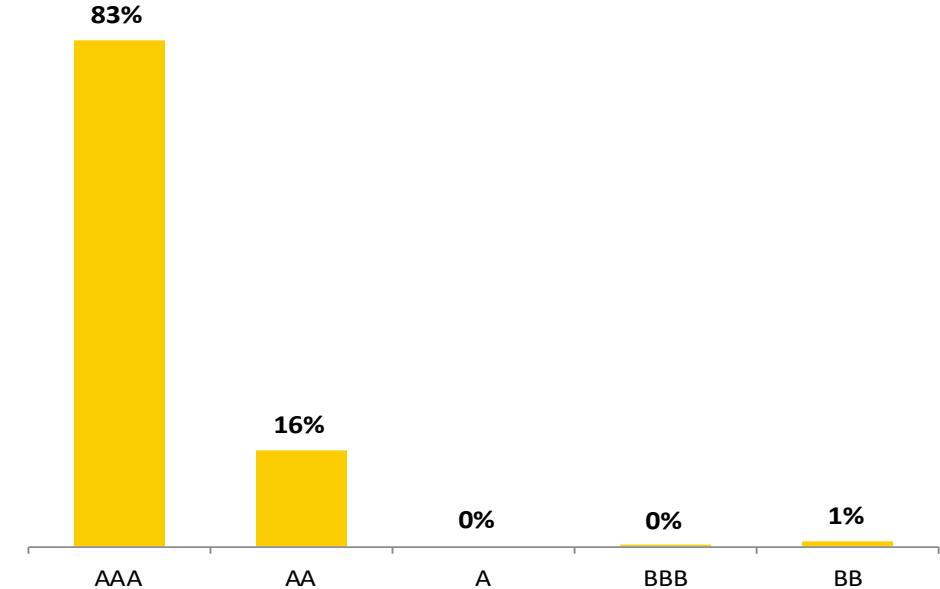
Liquidity

NOK 3,2 bn. ex. cash

Composition liquidity portfolio



Rating distribution



- BB is an interest fund

Nøkkeltall

	3Q21	4Q21	1Q22	2Q22	3Q22	4Q22	1Q23	2Q23	1H22	1H23
Growth assets	-2,6 %	-1,1 %	5,7 %	1,1 %	2,5 %	0,2 %	2,2 %	2,0 %	2,9 %	7,0 %
Growth lending (net)	1,3 %	1,4 %	1,3 %	2,0 %	2,8 %	0,0 %	2,6 %	2,4 %	6,1 %	8,0 %
Growth deposits	-0,3 %	0,4 %	2,7 %	5,0 %	-4,0 %	0,5 %	1,5 %	6,2 %	8,0 %	3,9 %
Net interest margin	1,54 %	1,54 %	1,52 %	1,58 %	1,62 %	1,60 %	1,72 %	1,78 %	1,57 %	1,75 %
Other income % of total income	21,5 %	23,0 %	25,6 %	38,1 %	10,6 %	15,5 %	16,4 %	33,2 %	32,6 %	26,0 %
Cost-to-income ratio	49,7 %	49,2 %	50,2 %	43,1 %	54,8 %	53,7 %	53,9 %	44,3 %	46,2 %	48,4 %
Costs as % of av. total assets	1,0 %	1,0 %	1,0 %	1,1 %	1,0 %	1,0 %	1,1 %	1,2 %	1,1 %	1,1 %
Return on equity before tax	8,7 %	10,3 %	10,1 %	14,6 %	8,1 %	7,9 %	9,4 %	13,9 %	12,3 %	11,6 %
Return on equity after tax	7,8 %	9,6 %	9,0 %	13,5 %	6,1 %	5,9 %	8,3 %	12,7 %	11,2 %	10,5 %
Capital adequacy ratio	17,8 %	18,5 %	18,2 %	18,8 %	19,7 %	20,7 %	20,2 %	20,1 %	18,8 %	20,1 %
Tier 1 capital ratio	16,5 %	17,2 %	17,0 %	17,5 %	17,4 %	18,4 %	18,2 %	18,2 %	17,5 %	18,2 %
CET1	15,9 %	16,6 %	16,3 %	16,9 %	16,8 %	17,8 %	17,5 %	17,1 %	16,9 %	17,1 %
Risk-weighted assets	16.706	16.689	16.944	16.369	16.452	16.638	16.841	17.236	16.369	17.236
Number of man-years	133	138	140	147	147	151	155	155	147	155
Stock exchange price	100	99	103	92	89	94	87	85	92	85
Equity capital certificate % of equity	63,8	63,4	63,5	63,5	63,5	63,8	63,5	63,6	63,5	63,6
Earnings per equity capital certificate	1,8	2,2	2,0	3,1	1,5	1,5	2,0	3,1	5,1	5,1
Book value per equity capital certificate	93,1	90,2	91,6	94,7	96,1	100,4	96,2	99,3	94,7	99,3
Individual write-downs in % of gross lending	0,14 %	0,15 %	0,15 %	0,12 %	0,12 %	0,12 %	0,11 %	0,11 %	0,12 %	0,11 %
Coll. write-downs in % lending after ind. wr.-d.	0,26 %	0,23 %	0,22 %	0,23 %	0,23 %	0,23 %	0,22 %	0,24 %	0,23 %	0,24 %
Deposits to loans ratio	51,1 %	50,6 %	51,3 %	52,8 %	49,3 %	49,6 %	49,0 %	50,8 %	52,8 %	50,8 %
Deposits to loans ratio parent bank	84,5 %	82,5 %	83,3 %	90,0 %	84,7 %	88,8 %	93,7 %	95,0 %	90,0 %	95,0 %

Definition of Key Figures

Rate of deposits to loans

OB net loans to customers / OB deposits from customers

Liquidity coverage ratio (LCR)

Liquid assets / net liquidity output within 30 days in a stress scenario

Net Interest Income (NII)

Interest income – interest expenses

Interest margin

((Net interest income / days in the period) x days in a year) / average total assets

Lending margin

Average loan rate – rolling average of 3month NIBOR rate

Deposit Margin

Rolling average of 3month NIBOR rate – average deposit rate

Cost / income ratio

Total operating costs / (net interest income + total other operating revenues)

Costs as a percentage of average total assets

((Total operating costs / days in the period) x days in a year) / average total assets

Return on equity before tax

(Operating profit before taxes / days in the period x days in a year) / ((OB total equity + IB total equity) / 2 [excl. T1 hybrid instruments]

Return on equity after tax

(Operating profit after taxes / days in the period x days in a year) / ((OB total equity + IB total equity) / 2 [excl. T1 hybrid instruments]

Equity certificate capital in % of equity

(Equity certificate capital + own equity certificate + share premium + dividend equalisation reserve) / (Equity certificate capital + own equity certificate + share premium + dividend equalisation reserve + savings bank's fund + gift fund)

Earnings per equity certificate

(Operating profit after taxes x equity certificate capital in % of equity) / number of equity certificates **Book value per equity certificate**

OB total equity x equity certificate capital in % of equity / number of equity certificates

Price / Book (P/B)

Market price / book value per equity certificate

Operating profit before write downs and taxes

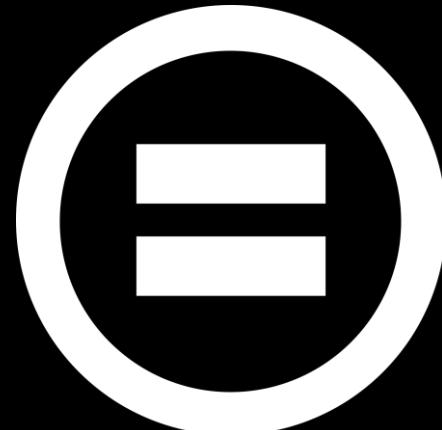
Operating profit after tax + tax cost + write downs on lending and guarantees

Contacts

Trine Karin Stangeland
CEO
Phone: +47 934 88 117
E-mail: trine.stangeland@sandnes-sparebank.no

Tomas Nordbø Middelthon
Deputy CEO/CFO
Phone: +47 922 11 865
E-mail: tnm@sandnes-sparebank.no

Johan Erik Flaatin
Head of Treasury
Phone: +47 5167 67 21
E-mail: joef@sandnes-sparebank.no



This presentation has been prepared solely for promotion purposes of Sandnes Sparebank. The presentation is intended as general information and should not be construed as an offer to sell or issue financial instruments. The presentation shall not be reproduced, redistributed, in whole or in part, without the consent of Sandnes Sparebank. Sandnes Sparebank assumes no liability for any direct or indirect losses or expenses arising from an understanding of and/or use of the presentation.